كيف تحمل على فرصة عمل ؟



اللَّذِي النِّوسِ : 1 أَهُلُّهُ (مُحَدِد الْأَثَ – هَدَمُهُ الْجُلُوسِ : 1 أَهُلُّهُ (مُحَدِد الْأَثِ – هَدُمُهُ الْحِلُّ – الْإِلَّيْسِةُ (+2)(03) 4838326 : (+2) 0101634294 : هُوَالْأَلِينَ : 1010634294 : (+2) 0123357844 - (+2) 0101634294 : (+2) 0123357844 - (+2) 0101634294 : (+2) 012357844 - (+2) 0101634294 : (+2) 012357844 - (+2) 0101634294 : (+2) 012357844 - (+2) 0101634294 : (+2) 012357844 - (+2) 0101634294 : (+2) 010164294 : (+2) 01016429 : (+2) 01016429 : (+2) 01016429 : (+2) 01016429 : (+2) 01016429 : (+2) 01016429 : (+2) 01016429 : (+2) 0101642

خالد عزت خلاف

أميه حام الجمعية المصرية لتنمية مهارات الشباب



© 2004 قَانُونِ وَالطَائِقُ السَّالِ وَالطَائِقُ 2004

لا يجوز نشر أي جزء من هذا الكتاب أو إعادة طبعه أو اختزان مادته العلمية أو نقله باي طريقة كانت البكترونية أو ميكانيكية أو بالتصوير أو تـسجيل محتوياتــه على اسطوانات مضغوطة (CD) سواء بصورة نصية أو بالصوت دون موافقــة كتابية من الناشر ومن يخالف ذلك يعرض نفسه للمساعلة القانونية .

تحذير: الكتاب محمى بعلامات مميزة ومسجلة ومن يحاول التزوير يعرض نفسه ومعاونيه للمساءلة الجنائية .

طبعة أغسطس 2005

رقم الإيداع 2004/8382 ISBN 977-17-1411-2

= | 74|

طبقت قواعد المنهج العلمي كلها فلم أجد حقيقة تفوق صدقها حب الأم لأبنائها

-अवंशा

صاحبة مند الحقيقة "العلمية" الصادقة في حياتي أهديكابي عن العمل

خالد

المحنويات

5	= تقدیم
	القصل الأول (اعرف نفسك أولاً)
10	= هذا الكتاب دليلك إلى سوق العمل
11	= الحصول على عمل لماذا؟!
17	= اكتشف نفسك
	الفصل الثاني (إعداد الملف الوظيفي)
28	 الحصول على الوظيفة المناسبة
29	= كيف تعد ملفك الوظيفي؟
30	• السيرة الذاتية
50	• الخطاب التمهيدي
	الفصل الثالث (كيف تدخل سوق العمل)
64	= كيف تدخل سوق العمل؟
76	 طرق ابتكارية للدخول إلى سوق العمل
	الفصل الرابع (المقابلات الوظيفية)
96	= المقابلات الوظيفية
-	وختاماً (نصائح من القلب)
21	= مبادئ نجاح
22	= مصابل ما شادات

أخي الشاب ..

أتعلم أنك أنت سبب مشكلة البطالة في مصر والعالم العربي!!

نعم ربما تجدني أقسو عليك ؟! وأعفوا عن النظام العالمي الجديد، بما فيه من ظلم لأمتنا، وأعفو أيضاً عن الحكومات التي أعرف أنك تنظر إليها نظرة المتهم الأول في هذه القضية.

ولكن تعالى لنفكر بشكل عملي.. والسؤال عندي الأن هــو: هــل تريد أن تعمل ؟ أم تريد أن تتكلم ؟ فإن كان جوابك هو أن تعمل .. فتعـــال معنا الأن لنفتح باب العمل والمستقبل لنا ولك !!

وأوكد لك - أخي الشاب - أن هذا الكتاب غير تقليدي من صفحته الأولى حتى الأخيرة ، فقد صمم ليكون دليلك إلى سـوق العمـل ، لـذلك ستجده - إن شاء الله - شديد الصدق والجدية ؛ هذا لأنه نتاج تجربة عملت عليها لمدة عام تقريباً ومازلت .. تجربة تحمـل اسـم (مـشروع تـشغيل الشباب) والذي تعاملت فيه مباشرة مع نحو ثمانمائة شاب عن قرب وكان هدف المشروع الوصول لمبدأ (شغل نفسك بنفسك) أو ما يمكن أن يـسمى مهارات التشغيل الـذاتي عن طريق التدريب على موضوع هذا الكتـاب ، وقد وفقنا الله وشاء لنا نجاح هذا المشروع ، و الذي رعاه وأشرف عليـه منذ البداية السيد اللواء / محمد عبد السلام المحجوب (المحبوب) محافظ منذ البداية وقد فذا فنتح المشروع قائلاً:

"أنني على ثقة فيكم و بأنكم قادرون على صنع مستقبلكم بأنفسكم.."

هذا الرجل الأب الذي أكن له كل معاني الحبّ والتقدير و الاحترام على مـــا قدمه لي أثناء عملي كمدير للمشروع بمحافظة الإسكندرية ؛ لأنه ضرب لنا نموذجاً فعلياً للعمل والعطاء يجب أن نحتذي به.

أما عن هذا الكتاب

فلقد حاولت أن أتوخى الدقة والحذر في كتابة كل الأجزاء والتفاصيل بقدر ما أستطيع لكن الكمال لله وحده ، وأرجو أن تسمامحنى – أخي الشاب – إذا وجدنتي في بعض الأجزاء متلبساً بالانفعال ، لكنه – والحمد لله – يخلو تماماً من الافتعال، ولا يعدم التبرير العملي أو أحسبه كذلك وإلا لما أوردته في كتاب عن العمل.

وقد حرصت في سلسلة كيف لتنمية مهارات الشبباب العربي على تقديم الدليل كأول إصدار لها ليكون نقطة الانطلاق نحو العمل.

ولقد اتسم إعداد هذا الدليل بأمور عدة أذكر منها:

- بساطة العرض وسهولته.
- اشتمال الدليل على الطرق والأساليب التقليدية والابتكارية للبحث
 والحصول على فرص العمل.
- كيفية عمل الملف الوظيفي (السيرة الذاتية الورقيــة والإلكترونيــة ،
 وكذلك الخطاب النمهيدي البريدي والإلكتروني) .
 - كيفية اجتياز المقابلة الشخصية بنجاح والحصول على الوظيفة.

وقد كان لملاحظات أساتذتي وزملائي الكرام والشباب المشاركين في برامج التدريب وتوجيهاتهم البناءة الأثر الكبير في ترشيد وإثراء تجربتي مع هذا الدليل ، ولكني أمل أن يستمر هذا التواصل والتعاون بيننا ، مقدراً وشاكراً لهم مقدماً.

و أخيراً.. هذا الجهد المتواضع بين أيديكم ، فما أخطأت فيه فمن نفسي وما أحسنت فمن الله .

و بالله التوفيق..،

خالدعزتخلاف الإسكندية في 2004/4/1

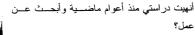


القصل الأول

اعرف نفسك أولًا

هذا الكتاب دليلك إلى.. سوق العمل

(لا تَتَهَاوِه بخصوص نفسكَ فأنت كل ما تَمَلَك .. جنبِس جوبِلِه)



صس. أنهبت دراستي هذا العام وأبحث عن عمل؟ طالب في السنة الأخيرة في دراستي وأفكر في '

أعمل ولكني أفكر في تغيير عملي لذا أبحث عن عمل؟ كنت أعمل وفُصلت من عملي نتيجة للخصخصة وانكماش السوق وأبحث عن عمل؟

جميعنا نفكر في العمل ونبحث عنه..

ولكن أين هو ؟؟!

أيا كانت الأسباب ، فالوضع الحالي أنك قادر على العمـــل وراغـــب فيـــه وباحث عنه ولكنك لا تجده..

ولكن الحياة لن تتوقف لمجرد البطالة ، فالعالم كله الآن يواجهها ... ويعمل هذا الكتاب على أن يعطيك الأسس التي يمكن أن تواجه بها الحياة بــــأكبر قدر من الإصرار والتحدي والإيجابية ، بل وأكبر قدر من التفكير الإبداعي المتعمق والمنطقي والمنظم.

والمنطق هنا أنك تريد أن تعمل !! هذا هو هدفك ، أليس كذلك؟

لقد صمم هذا الكتاب من أجل تحقيق هذا الهدف ، وذلك من خلال تأهيل ك وإعدادك للحصول على عمل ، وأيضا ليساعدك على مواجهة الحياة بنظرة اليجابية ومتفائلة.

فأنت بهذا الدليل سنكون معنا خطوة بخطوة .. فدعنا نستكشف معاً المستقبل من خلال قدراتك ومهاراتك وطموحاتك ، ونستخلص منها صورة إجابية وصحيحة عنك تكون جاذبة لأصحاب العمل ليقدموا لك فرصمة عمل عندهم ، وهذا لن يحدث إلا إذا كنت مؤمناً أن الحياة لمن تتوقف لمجرد بطائتك وأن تثق في أن الله سوف يرزقك بالعمل الصالح.

وأن تسنفيد من هذا الكتاب في وضع خطة تنفيذية وتنقلها إلى عقلك ثم إلى الواقع ، بما يعني تحقيق الهدف النهائي من هذا الكتاب.

الحصول على عمل.. لاذا ؟ إ

من الطبيعي أن تفكر في العمل أثناء سنوات دراستك الأخيرة ، ومن الطبيعي أن تبحث عن العمل بعد تخرجك ، ومن الطبيعي أن يكون العمل مطابقا لمؤهلك ، ولكن .. من غير الطبيعي أن يتوافق هذا مع عصرنا الحالي ؟! ، لأنك قد لا تجد عملاً يتناسب مع مؤهلك أو قدراتك أو مع مهاراتك ، وقد لا تجد عملاً من أصله ؟!!

كذلك تغيير العمل أو الوظيفة بسبب تغير المكان دون تغير الوظيفة أو المهنة نفسها ، فقد يكون صعب . ولو تم تغيير المهنة إلى مهنة أخرى في مكان مختلف نتيجة للخروج مــن مكان العمل فإن الأمر يكون أشد صعوبة.

فأنت في كل ما سبق أمام حالة مضمونها أن عليك أن تحصل على عمل:

- إما في وظيفة تتناسب مع مؤهلك ومهارتك واهتماماتك.
- أما إذا كان قد سبق لك العمل في منظمة ما فإنك ستبحث عن عمل مماثل لنفس عملك السابق له نفس مزاياه وربما أفضل.
- أو تقوم بتغيير العمل السابق إلى عمل جديد مخالف .. وهذا سيتطلب أن تدخل إلى مهنة جديدة ، قد تكون أفضل في عائدها من المهنة السابقة.

ولكن المشكلة هي:

- أنني قد لا أجد عملاً يتناسب مع مؤ هلاتي و اهتماماتي.
- أو قد لا أضمن أن أجد عملاً مماثلاً لعملي الذي كنت أقوم به.
- وأيضا قد لا أستطيع أن أغير مهنتي إلى مهنة جديدة تحتاج إلى خبرات كثيرة وممارسة طويلة ، وأنا غير مؤهل لذلك.

إذا كانت هذه مشكلتك الآن فعليك مولجهتها وإيجاد العديد من الحلول والبدائل لحلها ولتعلم أن:

 (التعلم المستمر والعمل المتغیر) قاعدة للنجاح .. لابد وأن تعرف أن الأمر العادي الذي يحكم حركة العامل أو الموظف في معظم المجتمعات ، أنه يغير عمله والمنظمات التي يعمل بها أكثر مسن

- مرة ؛ لأن التغيير هو طبيعة الأشياء ، بل إن خروجك من عملك الحالي ودخولك إلى عمل جديد قد يؤدي إلى إحداث تطوير في حياتك إلى الأفضل.
- 2. لا توجد مهارة غير مطلوبة أو منحصر سوقها .. ولكن قد يوجد أعداد كبيرة ممن يعملون في مجال أو مهنة معينة ، وبالتالي فإن القضية هنا: أن تكون صاحب مهارة عالية ومتميزة أياً كانت مهنتك ؛ لذلك فقد يكون الحل هو: مزيد من التدريب والإعداد لاكتساب مستويات أعلى من التميز والمهارة.
- 3. قد تكون صاحب هواية أو مهارة مفيدة ، فمن الممكن تحويلها الى حرفة ومشروع تعمل عليه . (مثل: تركيب الله المسهول أعمال الأركت و البراويز صناعة الفخار أعمال الكمبيوتر والإنترنت) وقد ظهرت في الأسواق كتب لتعليم هذه الحرف .
- 4. قد يكون لك وآبائك وأجدادك حرفة معينة ولكنك حاصل على مؤهل دراسي مختلف ، وفي نفس الوقت أتيحت لك الفرصة أن تسترجع هذا المخزون القديم ، لتعمل في نفس الحرفة دون النظر إلى الشهادة التي حصلت عليها.
- 5. بمزید من الإصرار المصحوب بتنمیة الذات بالعدید من المهارات و الإدارات یمکن أن تبحث عن عمل جدید و تحصل علیه فعلاً و في افرب وقت ممكن.

المشكلة الآن سوف تتبلور في تلك الفترة الانتقالية بسين الوضيع السمابق والوضع الجديد أو المستهدف ، وتأكد أن هذه الفترة لو خططت لها جيــداً لن تطول وذلك بشروط .. هي:

- 1. أن تتعامل مع الموقف بتحكيم العقل وموضوعية وثبات.
- أن نكتشف في نفسك قدراتك ومهاراتك الكامنة قبل الظاهرة، وأن تجهز هذ، القدرات والمهارات تمهيداً لبيعها إلى الآخرين.
- أن تعرف جيداً كيف تحول المراحل السلبية في حياتك إلى نقساط إيجابية وتعرضها للبيع (سوق العمل).
- أن تؤمن أن الحياة أن تتوقف لمجرد أنك في موقف حرج (عدم وجود وظيفة) ، فلا تتوقف أنت أيضاً.
- و الأن صديقي الشاب .. إذا كنت مصدقاً لما ذكرناه سويا ، تعسالي معنسا لنقوم بالإجابة على الاستبيان التالي:

الثقة بالنفس

لا أعرف	أوافق بشدة	أوافق	أوظق إلى عدما	لا أو الحق								
					 يمكن أن أواجه أي مشلكل صعبة 							
					تواجهني.							
					2. المهم أن أكون قادرا علمي مواجهتهما							
		Ì	l		بالإيمان بالله والثقة بالنفس							
		-			3. المعرفة أهم عندي من المال							
	l	t			4. او بحثت في نفسي سأجد أنسى أمثلك							
					العديد من المهارات والقدرات والهوايات							

أحدف نفسكه أولأ

	أوافق		أوافق إلى	-11 1 1 1	
لا أعرف	بشدة	أوافق	حدما	لا أوافق	العبارة
					 ئۆتى بنفسى بلا حدود
					6. اليوم أفضل من الأمس ، والغد أفسضل
					من اليوم
		-			7. استطيع أن أبدأ من جديد في أي لحظــة
1					من حياتي
					8. استطيع أن أوظف مهاراتي في أي مكان
-			-		و في أي وقت
					9. هناك فرصة موجودة في مكان ما ، لكن
		-			مشكلتي في طريقة الحصول عليها
14 (1)					10. أملك فكرة جديدة ، لو تعلمت كيــف
1 m					أترجمها إلى مشروع سأنجح في تتفيذها
					11. لا أصلح لأن أكون صاحب عمل
					12. الأمان عندي هو أن أبقى في مكـــاني
					دون أي تغيير في وظيفتي
					13. لو أمثلك الأموال اللازمة سأنجح فـــي
			1.5		تتفیذ فکرة جیدة تدور في رأسي
					14. أنا قادر على النجاح أيا كانت الأزمات
					15. على السعي الجاد لإدراك النجاح
1	·				16. أستطيع المشاركة مع صديق أو اثنـــين
					في تجاوز أي موقف صعب
					17. مهاراتي مطلوبة في أكثر من مكـــان ،
					والمشكلة أن أبحث عن هذه الأماكن
					18. لا يأس مع الحياة ولا حياة مع
					الياس أؤمن بها

القصل الأول

لا أعرف	أو افق بشدة	أوافق	أوافق إلى حد ما	لا أوافق	العبــــــــــــــــــــــــــــــــــــ
					19. من الممكن أن أعمل في مجتمع جديـــد
ļ					مثل توشكي مصر
					20. أسعى لكسب معارف جديدة

بعد إجابتك على الأسئلة السابقة:

•	أعطي الإجابة بلا أعرف	(لاشيء)
•	والإجابة بلا أوافق	(درجة واحدة)
•	والإجابة بأوافق إلى حد ما	(درجتين)
•	والإجابة بأوافق	(3 درجات)
•	و الإجابة بأو افق بشدة	(5 در حات)

لجمع درجات الإجابة وفقاً لما سبق وإذا كان مجموع درجاتك (45) درجة فاكثر فتأكد أن الأممل موجود .. والنجاح قائم .. وأنك قـــادر علــــى إيجــــاد فرصة عمل أفضل.

وإذا كانت درجاتك أقل من (45) فلا تفقد الأمل .. وتأكد أنك معنا في هذا الدليل ستكتسب المزيد من الثقة وستتعرف على العديد مسن الأدوات التسي تساعدك في الحصول على فرصة عمل أفضل ، بل اغتتامها أيضاً.

اكتشف نفسك

(لطالمًا أبدت أن أكون شخصًا ذو شأن ، ولكن كان ينبغي أن أكون أكثر تحديداً .. لبل تومليه)



أتعرف أنك مختلف عن الآخرين ، نعم .. وهذا ليس في شكلك وطبيعتك فقط ، وإنما في قدراتك ومواهبك ومهاراتك وخبراتك ودرجة استجابتك وسرعتك ، وهذه الخصائص التي تنفرد بها تمثل أسلحتك التسي

تواجه بها حياتك ، ولا بد أن تكون متاحة لك وتحت تصرفك في كل وقت ، ليس فقط لتواجه بها وإنما لتطورها.

وحتى يتم ذلك لابد من اكتشافك لها .. وهو ما نعني باكتشاف نفسك..

إلى أي مدى تنطبق عليك الصفات التالية .. ضع علامه (✔) أمام الإجابة التي تنطبق عليك في الجدول التالي:

г		т — —	_	
لا أعرف	Y	إلى حد ما	نعم	العيــــارة
				 أنا صاحب وظيفة لها مسمى محدد ومعروف
				 أستطيع أن أصف وظيفتي بشكل محدد
				 أحقق النتائج المطلوبة مني
				 أحقق النتائج المطلوبة في أقل وقت ممكن
				5. وبأعلى جودة ممكنة
				6. وبأقل تكلفة
				7. وأقبل التحدي والمنافسة في عملي
				 و لا أرفض الاستمرار في العمل بعد ساعات

القصك الأول

لا أعرف	¥	إلى حد ما	نعم	العبارة
				العمل الرسمية
				9. وأقبل العمل في أي وردية
				10. قادر على إنجاز عملي دون أي مساعدة
				11. لا أحتاج إلى تشجيع أو تأبيد معنوي للإنجاز
				أو التحسين
				12. أستطيع أن أقرر بمفردي ودون مساعدة
				13. غير منزدد وحاسم
				14. أقبل التعاون مع الآخرين
				15. يمكن أن أكون عضوا في فريق حتى لو كان
				رئيسه أقل مني في الدرجة
				16. أحب العمل بمفردي
				17. أستطيع أيضا العمل في فريق
				18. لدي قدرة عالية على العمل لساعات طويلة
				دون ملل أو انقطاع
				19. لدي قدرات ميكانيكية
				20. لدي قدرات لفظية ولغوية
				21. قادر على عمل اتصالات فعالة مع الأخرين
				(تكوين علاقات في وقت قصير)
				22. سريع التعلم
				23. نو مهارة عالية
				24. مستقل
				25. لدي قدرة على تقديم آراء وبدائل وحلول
				26. حذر ويقظ
				27. غير منسرع
				28. أستطيع العمل والإنجاز في أي ظروف

أعرف نفسكة أولأ

لا أعرف	¥	إلى حد ما	نعم	العبارة
				29. منطقي
				30. لا أفكر في عملي بعد مغادرته
				31. التفاصيل الدقيقة تشغلني كثيرا
				32. لدي مفكرة أسجل فيها ملاحظات عن العمل
				والتجارب المستفادة أثثاءه
				33. متفائل
				34. خجول
				35. أمثلك جاذبية وتأثير على الآخرين
				36. أحسن اقتتاص الفرص واستثمارها
				37. صبور
				38. أجيد الابتكار في العمل
				39. أعرف حقوقي وواجباتني
				40. أحاول كسب الآخرين

أولا :

- اجمع درجاتك وإذا كانت 90 فأكثر فأنت لـ ديك مجموعــة مــن السمات التي تؤهلك لمواجهة المواقف المختلفة في الحيــاة ، وإذا كانت أقل ، لا تيأس ، فسنعمل على زيادة هذه السمات والقــدرات معا من خلال هذا البرنامج.

Nοl	الفصل
J971	العص

ثانيا

إذا كانت إجاباتك قد تصمنت أتك منطقى ، وذو مهارة ، ودقيق فالمطلوب أن تحدد معاني هذه المصطلحات باختصار وإيجاز
1. إنك شخص منطقي صف نفسك؟
2. إنك شخص ماهر صف نفسك ؟
3. إنك شخص دقيق صف نفسك ؟
بالتأكيد في الاستبيان السابق قد ذكرت أنك صاحب وظيفة ، وأيضاً أنك
قادر على وصف هذه المهنة بشكل محدد اكتب ذلك فيما يلي:
اكتب اسم وظيفتك أو مجالك أو تخصصك
صف وظيفتك أو مجالك أو تخصصك

والآن.. علينا أن نوضح معاً أبرز نقاط القوة فيك فيمكنك تحديدها في ثلاث جوانب هي :

- 1. أهم سمات شخصيتك
 - 2. العمل الذي تجيده
- 3. اهتماماتك ومهاراتك

وفيما يتعلق بالجانب الأول – أهم سماتك الشخصية – يمكـن أن نبلورهــا بأن تختار من الصغات (الــ 40) التي وردت في جدول الاستبيان السابق أكثر الصفات التي تعتقد تماماً أنها تنطبق عليك:

وهذه هي صفاتك :

 ••••••	
 •••••••••••	8
 •••••	9
 	10

- هل تعتقد أن هذه الصفات التي قمت باختيار ها متوافقة أم لا ؟
 (أي غير متعارضة مع بعضها البعض)
- إذا رأيت أنها متعارضة أعـد النظـر فيهـا .. واسـتبعد غيـر المتجانس منها.
- المهم أن تكون صادقاً في اختيارك حتى لو لم تـسنطيع أن تحـدد
 صفات كثيرة ؛ فالعبرة ليست في عدد الصفات الإيجابية ولكن في
 مصداقيتها.
- فيما يتعلق بالجانب الثاني والخاص بالعمل الذي تجيده فإنه
 يمكنك أن تبلوره على النحو التالي:
- اسأل نفسك: هل العمل الذي تجيده مرتبط بالمهنة التي ذكرت أنك
 تتتمي إليها وقمت بتحديدها أم لا ؟
- إذا كان هذا العمل الذي تعتقد أنك تجيده مرتبط بهذه المهنة
 .. فهل هو العمل الذي كنت تقوم به فعلا أم لا؟
- إذا كان هو نفس العمل فالمطلوب منك أن تصف عملك باختصار وفي نقاط محددة:

 		•••	 	•••	 •••	 •••	 	 	 	 	 	•••	 	1
 			 		 •••	 	 	 	 	 	 ٠.		 	2
 			 		 	 	 	 	 	 ••	 	•••	 	3
 	. 		 		 	 	 	 	 	 	 		 	4
 			 		 	 	 	 	 	 	 		 	5

•						•	٠.		•	•	 			•	 			•	•	 	•	•	•	• •		•						 •	٠.		1
•		•	•	•						•	 	•	•	•	 				•	 									 •				٠.		2
				•							 				 		•		• •			•									 ٠.				3

ابحث في اهتمامك ومهاراتك .. قد تجد حلاً أنسب لمواجهة مشكاتك في ألا تجد نفس العمل الذي كنت تقوم به أو الذي يتناسب مع مؤهلك ، خاصةً لو كنت غير متوائم تماماً مع هذا العمل ، وأيضاً - وهو الأهم - لو كنت راغباً في التغيير والتوحد مع اهتماماتك وهو اياتك ومهاراتك وتريد أن تجعل منها عملاً لك.

إن اهتماماتك أباً كانت يمكن أن تترجم إلى فرصة عمل .. فمثلاً:
 لو كنت من هواة القراءة فيمكنك أن تعمل في مكتبة ، وإذا كنت تجيد الطبخ على سبيل المثال فيمكن أن تفكر في العمل في مطعم .. بل وحتى لو كان لك اهتمام أو هواية قد تبدو سلبية نسبياً (الجلوس على المقهى لمدة طويلة) واستطعت استيعاب كيف تعمل وتدار المقهى ، فإنه يمكن تحويل هذه الهواية إلى إنشاء مشروع صغير لمقهى أو كافيتيريا.

لذلك حدد في الجدول التالي:

فرصة العمل	المهارة التي تعتمد على هوايتك	اهتماماتك وهواياتك
		.1
		.2
		.3
		.4

وعليك أن تأخذ في الاعتبار ما يلى:

- أن لا تتحرج مطلقاً من ذكر اهتماماتك أو هواياتك حتى ولو كانت تبدو لك سلبية ، فالمهم أن تحولها بقدر الإمكان إلى فرصة عمل..
 وإذا لم تستطيع أن تستخرج منها أي جوانب إيجابية ، فسيكون ذلك نقطة بداية للإقلاع عنها.
- أن تذكر أي مهارة لك سواء كانت فنية أو اجتماعية أو ميكانيكية
 أو لغوية أو حرفية أو مهنية .. فالمهم أن تفكر كيف تستفيد منها
 سواء في البحث عن فرصة عمل أو إقامة مشروع جديد استناداً

إليها .. ويوجد الآن العديد من الجهات النّــي تــدعم مثــل هــذه المهارات وتوفر الخامات والأدوات والتدريبات اللازمة ، بل أكثر من ذلك ، تساعدك في تسويق منتجاتك.

ولمزيد من المعلومات عن هذه الجهات قم بزيارة.. www.Alexjobs.com



الفصل الثاني

إعداد الملف الوظيفى

الحصول على الوظيفة المناسبة

(لايوجد أحد في العالم دود أه يولد محمله معه .. جيمس لوبك)

الوظيفة كأى سلعة تباع وتشترى ، لها بانع هو أنت ولها مسشترى هو صاحب العمل ، وتحدث عمليتي البيع والشراء عندما يلتقي البائع بالمشتري ليعرض كل منهما شروطه.

وصاحب العمل لا يتخذ قرارا بتوظيف فرد جديد إلا إذا كــان متأكــد أن توظيف هذا الفرد سيزيد حجم الإنتاج والعمل (الحاجة إلى الموظف).

والسؤال الآن ... كيف يتحقق صاحب العمل من الحاجة لك؟

وللإجابة على هذا السؤال نسوق المثال التالي:

عندما تريد أن تشتري سلعة (كمبيونر مثلاً) فإن عليك أن تقرأ الكتالوج أو كتبب المواصفات لتتعرف من خلاله على إمكانيات الجهاز ومميزاتـــه وتقارن بين الأنواع ومن ثم يتم اتخاذ القرار بالشراء من عدمه.

والوضع هذا لن يختلف كثيرا عن الكمبيوتر عند العرض .. حيث يقوم طالب العمل بإعداد دليل أو كتالوج يوضح كل المواصفات وكل السمات والمهارات عن سلعته المعروضة والتي تمثل العمل الذي يمكن أن يقوم به ، وهذا الكتالوج في هذه الحالة هو ما يسمى : السبيرة الذاتية الوظيفية والحياتية أو (Curriculum Vitae).

لذا فأول خطوة في رحلة البحث عن عمل بعد أن قمنا سويا بتقييم موقف ك هي إعدادك لهذا العلف (C.V.) بصورة جيدة تبين خبراتك ومهاراتك

وقدراتك وتعرض فيها نفسك بشكل محتـرم وجـــاد وصــــادق ، والـــذي سيساعدك بنسبة 40% للحصول على الوظيفة المناسبة.

كيف تعد ملفك الوظيفي؟

حتى تستطيع إعداد هذا الملف عليك أن تتخذ الخطوات التالية :

- 1. إعداد بيان التاريخ الوظيفي أو السيرة الذاتية الوظيفية
- إحداد الخطاب التمهيدي للوظيفة (وهو يرسل مع السسيرة الذاتية).



أولا: السبيرة الذاتية:

Curriculum vitae



هي أكبر جزء في ملفك الوظيفي وتحتوي على: 1- المعلومات الشخصية عنك (اسمك - تاريخ ميلادك - حالتك الاجتماعية - عنوانك - كيفية الاتصال بك - آخر مؤهل در اسي - آخر وظيفة كنت تعمل بها أو الوظيفة الحالية)

2- المؤهلات السابقة التي حصلت عليها

3- التاريخ الوظيفي (فترة العمل - مكان العمل - طبيعة الوظيفة)

4- بيان الدورات التعليمية والبرامج التدريبية

5- المهارات والاهتمامات وحتى الإنجازات إن وجدت.

السيرة الذاتية مهما كانت جودتها لن تحصل لك على وظيفة بمفردها. ولكن السيرة الذانية الجيدة سوف تجذب انتباه مدير التوظيف وتحصل لك بهـــذه الطريقة على مقابلة شخصية. والهدف من السيرة الذاتية هــو أن توضـــح مهاراتك ومؤهلاتك لصاحب العمل المرتقب، وإذا أعجب صاحب العمل ما يراه فيها فسوف يطلب مقابلتك وجهاً لوجه.

اعتبر سيرتك الذاتية بمثابة كتيب للدعاية لك (كتالوج) . يتعين عليك أن تظهر لصاحب العمل المرتقب إنجازاتك ومجال خبراتك. واستراتيجيتك في كتابة السيرة الذاتية يجب أن تكون إبراز الخبرات والمهارات التي يبدث عنها صاحب العمل هذا بالذات.

وسيرتك الذائية هي أيضا مثال لمهاراتك في التنظيم والتواصل مع الآخرين، فالسيرة الذائية المكتوبة بإتقان وحرفية تعطى فكرة لـصاحب العمل أنك ستصبح موظفاً يحوز التقدير. وبالمثل فإن السسيرة الذائية المكتوبة بإهمال هي وسيلة سريعة لكي تحرم نفسك من المشاركة في السياق حتى قبل أن يبدأ.

هناك الكثير من المعلومات المتاحة عن السير الذاتية وكتابتها، بعضها متناقض ولكن أكثرها مفيد. ونحن نقدم لك أحدث ما كُتب في هذا الـشأن على قدر استطاعتنا فالنصائح الخاصة بكتابة السير الذاتية تتبع الاتجاهات السائدة في المجتمعات وتختلف من مجتمع إلى آخر، وعلى الإنترنت ستجد الكثير من النصائح والمعلومات المجانية، ولكن في معظم الأحيان تكون هذه المعلومات أكثر إيجازاً مما تجده في دليل مثل هذا.

استخدامات السيرة الذاتية الوظيفية

- يمكن إرسالها إلى أصحاب الأعمال والمنظمات التي تعمل في
 مجال خبراتك أو مهاراتك دون أن يعلنوا عن وظائف ؛ وذلك
 بغرض التعريف حيث يمكن لهم ، إما الاحتفاظ بها للاتصال بك
 عند حاجتهم إلى وظيفتك في مرحلة لاحقة أو إثارة حاجتهم الحالية
 بواسطة ملفك الوظيفى ، ومن ثم الاتصال بك.
- وقد تحتاجها لإعطاء مزيد من المعلومات عنــك أثنــاء مقابلــة
 وظيفية Interview تقوم بها لدعم قرار توظيفك.
- قد يتصل بك أحد معارفك ويبلغك عن وظيفة لك ومطلوب منك
 سرعة الاتصال بأصحابها ليتعرفوا عليك ، فتكون عند ذلك جاهزاً
 ومستعداً بمستند أو بيان يتولى التعريف بك بشكل علمي وعملي
 يشير إلى أنك شخص منظم ودقيق.

توصيات لكتابة السيرة الذاتية

قبل أن تعرف ماذا يكتب فيها ؟ يجـب أن تعــرف أو لا ضـــوابط وشروط نجاحها وهي أن تكون:

- مختصرة
- سهلة القراءة
- واضحة المعلومات
- حقیقیة وصادقة دون مبالغة
- منظمة ومشجعة على القراءة
- تقدم صورة إيجابية كاملة عنك (كيف تعرض نفسك)

تذكر وأنت تكتب سيرتك الذاتية أنها الأداة الفعالة لحصولك على فرصة مقابلة وظيفية الوظيفة الداك الوظيفة الداك المقابلة وظيفية الوظيفة الداك المعلما مثيرة لاهتمام من يطلع عليها المشيرة إلى أن صاحبها لابد وأن يكون شخصاً منظماً وفعالاً وإيجابياً ويمكن الاعتماد عليه.

تذكر أيضاً أن تقوم بتحديث بياناتك في السيرة الذاتية ومراجعتها قبل كل مرة تتقدم فيها للحصول على وظيفة .. لتناسب طبيعة المكان الذي تتقدم الييانات ، وإضافة إلى تغيير بعض البيانات ، وإضافة أو حذف بعض المعلومات.

كيف تكتب السيرة الذاتية؟

1. اكتب المعلومات الأساسية على النحو التالي:

الاسم :	•
البريد الإلكتروني :	•
العنوان :	•
رقم التليفون :	•
المدينة :	•
الدولة: (إذا كنت تتقدم بطلب للعمل في الخارج)	•
ص.ب. :	•
تاريخ الميلاد :	•
محل الميلاد :	•
آخر مؤهل در اسي :	•
آخر وظيفة :	•
الوظيفة الحالية :	أو

بالمعارف والمهارات والقدرات	الخاصىة و	التفصيلية	المعلومات	اكتب	.2
			التالي:	النحم	. Jc

ابدأ ببیان قدر اتك ومهار اتك (لوحة القصة الشخصیة)

مثال:

اسمي نهاد وحاصلة على بكالوريوس تجارة قسم محاسبة English وأجيد التعامل مع الكمبيوتر كما أجيد اللغات الإنجليزية والفرنسية وكذلك القيام بالأعمال المحاسبية

اذكر المؤهلات الدراسية في الجدول التالي:

التقدير	المدرسة / المعهد / الكلية	التخصص	تاريخ الحصول عليه	المؤهل الدراسي
				1. الكلية أو المعهد
				2. المدرسة الثانوية
				3. المدرسة الابتدائية

اذكر الدورات التدريبية في الجدول التالي:

الجهة التي تم بها التدريب	سنة الحصول عليه	بالأسبوع	مدة البرنامج	اسم البرنامج ومجاله
				.1
				.2
				.3
				.4

- اكتب سجل الخبرات الوظيفية لك إن وجدت وذلك على النحو التالي:
- ابدأ بآخر وظيفة قمت بشغلها في حياتك ثم الوظيفة التي قبلها ...
 وهكذا حتى تصل إلى أول وظيفة كنت تشغلها
 - اكتب عدد سنوات الخبرة في كل وظيفة بالسنين
 - اذكر اسم الشركة التي تعمل فيها أمام كل خبرة وظيفية
- اذكر اسم مسئول في المنظمة (يمكن الرجوع إليه) أمام كل خبرة وظيفية
 - اذكر باختصار مهام كل خبرة وظيفية (في حدود 3 أو 4 نقاط)
- اذكر بتفصيل أكبر مهام آخر وظيفة قمت بها ، أو وظيفت ك
 الحالية (في حدود 6 8 نقاط)
- اذكر بتفصيل أكبر مهام الوظيفة التي قصيت فيها عشر
 سنوات فأكثر ، سواء كانت هي آخر وظيفة أو وظيفة أخرى
 (في حدود 4 8 نقاط)

يفضل أن تكتب خبراتك الوظيفية في جدول على النحو التالي :

اسم المسئول	المهام	مكان العمل	عدد سنوات الخبرة	الوظيفة
				 أخر وظيفة)
				2. (الوظيفة التي قبلها)
				4
				5. (أول وظيفة شغلتها)

4. اكتب أهم الإنجازات التي قمت بها خلال خبراتك الوظيفية.

 اكتب أسماء الأشخاص الذين يمكن الرجوع إليهم للاستفسار والاستعلام عنك.

إن هذا الجزء من أهم الأجزاء الداعمة لك في السجل السوظيفي .. وكلما كانت هذه الأسماء من الشخصيات المرموقة في مجال المهنة أو التخصص أو من أهل الثقة في مجال الأعمال ، كلما كان ذلك أدعى لمزيد من الثقة . . ويفضل في هذا الصدد أن تكتب في حدود أربعة أسماء مع ذكر وظائفهم وأماكن عملهم وكيفية الاتصال بهم . . وتأكد قبل أن تكتب أسمائهم أنهم يعرفونك جيداً وأنهم سيقومون بتزكيتك.

وهنا قد تتساعل: هل يختلف ما سبق إذا كنت خريجاً جديداً ببحث عن فرصة عمل أو وظيفة لأول مرة ؟

والإجابة: بالطبع لا .. فإن السيرة الذاتية كما سبق وأن ذكرنا لــك مجــرد تعريف بك .. وبالتالي سنقوم بكتابة كل عناصرها السابقة دون أن تكتــب فيها البند الخاص بالسجل الوظيفي السابق ..

وهنا أيضا قد تتساءل: وما قيمة هذه السيرة الذاتية إذا لم تكن تحتوي على سجل وظيفي؟

وهنا نقول: أن العديد من الشركات تبحث عن الخريجين الجدد لانخفاض تكلفة تشغيلهم نسبيا ، وأيضاً لإمكانية تشكيلهم بالصورة التي تتفق وواقع هذه الشركات. ولكنها نفضل أن تختار من هؤلاء الخريجين ، وعناصر الأفضلية هذه لابد وأن تظهر بوضوح في السيرة الذاتية .. وأهم هذه العناصر هي :

- التاريخ الدراسي الذي يبين التفوق والدرجات العالية
 - القدرات الخاصة والمهارات المختلفة:

(مهارات خاصة بالعمل - استخدام الحاسب الآلي-اللغات الأجنبية - معارف عامة - مهارات إدارية)

- اتساع الأفق (زيارات خارجية لدول أجنبية)
 - اهتمامات و هو ایات ایجابیة
- أنشطة علمية ومهنية كالمشاركة في جمعيات علمية ومهنية

وبالطبع فإن السيرة الذاتية كما سبق عرضها نتسع لكل هذه النقاط وبشرط أن توضع في الأماكن المخصصة لها.

والآن .. بعد أن عرفت ما هو بيان التاريخ أو السجل الوظيفي أو الــمسيرة الذاتية الوظيفية ، وفيما تستخدم ، وكيف يتم إعــدادها .. عليــك أن نقــوم بالتمرين التالي :

اكتب السيرة الذاتية الوظيفية لك مستعينا بما سبق ذكره في هذا الصدد وتذكر أنه من الضروري أن تتضمن هذه السيرة حصولك على برامج تدريبية في مجالات اللغات الأجنبية والحاسب الآلسي أياً كان مؤهلك الدراسي ، فهذه المهارات لم تعد قاصرة فقط على خريجي الجامعات ، وإنما أصبحت مهارات مشتركة لكل باحث عن فرصة عمل تتسم بمهارات فنية وعقلية.

وسوف نقدم لك الآن بعض النماذج من السيرة الذاتية باللغة العربية واللغة الإنجليزية لتختار منها ما يتناسب معك حيث يمكنك ملء إحداها ببياناتك وتتبع الإرشادات السابقة في كتابتها ثم طباعتها:

نماذج السيرة الذاتية (النموذج الأول – حديثي التخرج) السيرة الذاتية

الاسم :
البريد الإلكتروني :
التليفون :
المحمول:
بيانات شخصية
تاريخ الميلاد:
مكان الميلاد:
الجنسية:
رقم البطاقة :
النوع:
العنوان :
الحالة الاحتماعية:

lűk.	

المؤهلات الدراسية

التقدير	المدرسة /المعهد /الكلية	التخصص	تاريخ الحصول عليه	المؤهل الدراسي
				 الكلية أو المعهد
				2. المدرسة الثانوية
				 المدرسة الابتدائية

المهارات

- اللغات

درجة إجادتها	اللغة
	الإنجليزية
	الفرنسية

- الكمبيوتر

اكتب البرامج التي تجيد العمل عليها والمهارات الأخرى الخاصة باستخدام الكمبيوتر وصيانته

- المتخصصة

اكتب المهارات الخاصة بطبيعة الوظيفة الذي تود العمل بها ، مشال : وظيفة مهندس ميكانيكا (مهارات صيانة المعدات الميكانيكية) ، وظيفة محاسب (مهارات تجارية ومحاسبية وإمساك الدفاتر ، الخ) .

	لهوايات
	.1
•••••	.2
	.3

شخصيات يمكن الرجوع إليها

.3

العلاقة	الوظيفة	الاسم
L		

(Fresh Graduated Form) Curriculum Vitae

Name:
Tel:
Mobil No:
E-mail:
Personal Data
Date of Birth:
Place of Birth:
Nationality:
I.D.:
Gender:
Address:
Marital status:
Education
Sec. School:
High Education:
College /University:
· ·
Skills
Languages:
Arabic:(e.g.: Mother Tongue)
English:(e.g.: Very Good)
French:(e.g.: Good)
Computer:
1. Microsoft office
2
(Other Computer Skills)

إحداد اطلف الوظيفي		
Special Skills:		
1		
2		
3		
Training		
Program Name	Period	Training Center
		L
Hobbies		
1		
2		
3		
References Persons		
Name	Job	Relation

(النموذج الثاني – أصحاب الخبرات العملية) السيرة الذاتية

الاسم :	•
المؤهل:	•
رقم التليفون :	•
الموبايل:	•
البريد الإلكتروني :	•
، الشخصية	بياتات
تاريخ الميلاد :	•
العنوان :	•
	_
الحالة الاجتماعية:	•
الحاله الاجتماعية: رقم البطاقة:	

الخبرات العملية

المهام	اسم الشركة	مدة شغلها	الوظيفة
		(12 شهر)	(آخر وظيفة)
		(8 شهور)	(الوظيفة التي تليها)
			أول وظيفة

المؤهلات الدراسية

التقدير	المدرسة /المعهد /الكلية	التخصص	تاريخ الحصول عليه	المؤهل الدراسي
				1. الكلية أو المعهد
				2. المدرسة الثانوية
				3. المدرسة الابتدائية

المهارات

- اللغات

درجة إجادتها	اللغة
	الإنجليزية
	الفرنسية
	أي لغات أخرى

- الكمبيوتر

اكتب البرامج التي تجيد العمل عليها والتي لها علاقة بطبيعة عملك

- المتخصصة

اكتب المهارات الخاصة بطبيعة الوظيفة الذي تـود العمـل بهـا ، مشـال : وظيفة مهنـدس ميكانيكـا (مهـارات صـيانة المعـدات الميكانيكية) ، وظيفة محاسب (مهارات تجارية ومحاسبية وإمـساك الدفائر ، الخ) .

العامة	
--------	--

مثل : مهارات الإدارة – التخطيط والتنظيم – البيــع والتــسويق – العمل تحت ضغط – قيادة فريق عمل –

الدورات التدريبية

جهة الندريب	سنة الحصول عليه	مدة البرنامج بالأسبوع	مج ومجاله	اسم اثيرنا
				.1
				.2
				.3
				.4

أهم الإنجازات
مثال :
العمل في مشروع
وكانت مهامه
. كانت ، خادفة

	ليهم	اص يمكن الرجوع إ
العلاقة	الوظيفة	الاسم
	-	
	ĺ	

(Qualified Form) Curriculum Vitae C.V

Qualification:			
Tel.:			
Mobil No.:			
E-mail:			
D 15.4			
Personal Data			
Date of Birth:		•••••	••••••
Address:			•••••
Marital status:			••••••
I.D.:			
Last Job:			
Experience:			
Experience:	Period	Company	Mission
	Period	Company	Mission
Job	Period	Company	Mission
Job (last Job)	Period	Company	Mission
Job (last Job) (The Job Before)	Period	Company	Mission
Job (last Job) (The Job Before)	Period	Company	Mission
Job (last Job) (The Job Before)(First Job)			
Job (last Job) (The Job Before) (First Job)			
Job (last Job) (The Job Before)(First Job) Education Sec. School:			
Job (last Job) (The Job Before)(First Job) Education Sec. School: High Education			
Job (last Job) (The Job Before)(First Job) Education Sec. School:	sity:		

إحداد اطلف الوظيفي Skills		
Languages:		
Arabic:	(e a · M	Other Tongue)
English:		
French:		
Computer :	(0.5 0	
	e.g.: Microso	oft Office,etc.)
		uter skills related
your career)	•	
• ,		
Other Skills:	(e.g.: Managi	ing – Planning
Other Skills:	(e.g.: Manag	ing – Planning
Other Skills: Training		
Other Skills:	(e.g.: Manag	
Other Skills: Training		ing – Planning Training Cente
Other Skills: Training		
Other Skills: Training Program Name Achievements	Period	Training Cente
Training Program Name Achievements	Period	Training Cente
Other Skills: Training Program Name Achievements 1	Period	Training Cente
Other Skills: Training Program Name Achievements 1	Period	Training Cente
Other Skills: Training Program Name Achievements 1	Period	Training Cente

تَانياً: الخطاب التمهيدي

Cover letter

قبل أن تعرف: ماذا يكتب فيه عليك أن تعرف: كيف يمكنك تحويل الخطاب التمهيدي إلى أداد بحصولك على فرص العمل عن طريق المقدمة والشكن و التنسيق و إرشادات الكتابة..؟

مقدمة

ربما كان أكثر شيء يثير الرهبة في صدور الباحثين عن الوظائف بعد كتابة السيرة الذاتية هو كتابة الخطاب التمهيدي الذي يرسل معها. فالواقع أن السيرة الذاتية تحتاج إلى مقدرة جيدة على الكتابة واهتمام بالتفاصيل ، ولكن الخطاب التمهيدي مكتوب وموجه الشخص معين الموظف المسئول عن عملية التوظيف ويتطلب من الباحث عن وظيفة أن يجيب على أهم سؤال في ذهن ذلك الشخص وهو: "ما الذي يجعل هذا المتقدم أفضل شخص يناسب هذه الوظيفة؟"

إن قدرتك على كتابة خطاب تمهيدي جيد قد يلعب دوراً كبيراً في فعالية وتأثير سيرتك الذاتية، فالخطاب التمهيدي الجيد سيحصل لك على مقابلة شخصية، أما الخطاب السيئ فقد لا يجعل من سيرتك الذاتية سوى فكرة مستبعدة.

محتوى الخطاب التمهيدي

الخطاب التمهيدي هو فرصتك لكي تعرض نفسك على صاحب العمل المرتقب كأفضل متقدم لهذه الوظيفة بالذات. ولهذا السبب فهو يماثل في أهميته أهميته أهميته الموريقية، وفي الواقع لا يجب عليك أن ترسل سيرتك الذاتية، وفي الواقع لا يجب عليك أن ترسل سيرتك الذاتية أبدأ بدون خطاب تمهيدي مصاحب.

وأهم شيء ينبغي عليك تذكره أن خطابك التمهيدي يقوم بفرض مختلف تماماً عن سيرتك الذاتية ولا يجب أن يكرر التفاصيل الموجودة في السيرة الذاتية مثل التاريخ الوظيفي أو التعليم أو الأهداف الشخصية، فالسعيرة الذاتية تدور حولك وحول خبراتك ومهاراتك، أما الخطاب التمهيدي فهو يبرز ما يمكنك أن تقوم به لصاحب العمل.

والخطاب التمهيدي الفعال لابد أن يحقق ثلاثة أهداف:

1. أن تقدم نفسك والسبب الذي يدفعك لكتابة الخطاب

يجب أن تجذب الفقرة الأولى انتباه المسئول عن التوظيف. اشرح بدقة لماذا أرسلت سيرتك الذاتية: اهتمامك بالشركة ورغبتك فسي القيام بعمل يحتاجون إليه. وضح اهتمامك عن طريق الإشارة إلى أية علاقات موجودة بين صاحب العمل وبينك، وضح انك تعمل في نفس المجال، أو أن لديكما اهتمامات مهنية مشتركة، أو أنسك كنت تتابع أنباء الشركة أو المصنع من الأخبار العامة.

إذا كان صديق مشترك أو شريك قد وجه أنظارك إلى الـشركة فاذكره، وربما شعر مدير التوظيف في هذه الحالة أن من واجبــه أن يرد على خطابك (ولكن لا تحاول أن توحي بأنك تعرف أكثر مما تعرفه فعلاً ، فإذا أصدرت تصريحات غير دقيقة عن الشركة أو المصنع فسيستطيع مدير التوظيف اكتشاف ذلك). عندما تعرض أن تقوم بعمل يحتاجون إليه في الشركة حاول أن تكون دقيقاً قدر المستطاع. لا تكتفي بأن تذكر الوظيفة ولكن صف ما تحتاجه الشركة من هذه الوظيفة.

2. أن تعرض نفسك عرضاً سريعاً

في الجزء الثاني من الخطاب (وبإيجاز) وضح المهارات التي تمتلكها و يحتاجها صاحب العمل بـصفة خاصـة. دون أن تقـدم الكثير من التفاصيل. اترك هذا لسيرتك الذاتية.

وبدلاً من ذلك استخدم هذا الجزء لإبراز كيف ستستخدم مواهبك وخبراتك لتغيد الشركة. لا تستخدمه لتشير إلى كيف ستستغيد أنت من وظيفتك، فمدير التوظيف أمامه عدد كبير من السير الذاتية وعنده وظائف يحتاج لأن يملأها، ولهذا فلن يكون لديه اهتمام خاص بسعادتك الشخصية أو شعورك بتحقيق ذاتك. استخدم ضمير المتكلم "أنا" في أضيق حدود ممكنة، وحاول استخدامه بالمعنى التالي: "هكذا أستطيع أن أساعد".

3. إقفال الخطاب بأسلوب إيجابي

في نهاية الخطاب وضع ما تتمنى أن يحدث بعد ذلك. لا تترك الكرة في ملعب صاحب العمل ولكن كن إيجابيا! اخبر صاحب

العمل المرتقب كيف يمكنه الاتصال بك، سواء عن طريق الهاتف أو البريد الإلكتروني، ولكن لا تنتظر المكالمة. اشرح له أنك إذا لم تسمع منه في خلال أيام فسوف نتابع الموقف بالهائف لتتأكد أن سيرتك الذاتية وخطابك التمهيدي قد وصلا إلى الأيدي الصحيحة، وللترتيب لمقابلة شخصية. كن قاطعا ولكن بأدب.

(بعض الباحثين عن وظيفة قد يريدون كتابة فقرة لشرح أي جانب يشعرون أنه غامض في السيرة الذاتية مثل وجود بعض الفراغات في التاريخ الوظيفي أو سبب تغيير مجال العمل ... الخ).

تشكيل وتنسيق الخطاب التمهيدي

لا يوجد شكل واحد "معتمد" للخطاب التمهيدي ولكن هناك بعض القواعد الأساسية التي يجب أن تراعيها عند كتابة الخطاب التمهيدي:

كل هذا الجزء بسطر واحد).

جزء مكون من 3 أسطر في الجزء العلوي من الصفحة (الناحية اليمني إذا كان خطابك باللغة العربية - أو البسرى إذا كان الخطاب بالإنجليزية) ويحتوى على ما يلي: عنوان منزلك وبه اسم الشارع، والمدينة، والبلد و البريد الإلكتروني والرسز البريدي، والتاريخ (بمكن أن يوضع التاريخ منفصلاً عن

- جزء آخر مكون من 3 أسطر أسفل السابق، على بعد مسافة واحدة تحت التاريخ، ومسافة واحدة فــوق ســطر التحية. يحتوى هذا الجزء على الاسم الكامل للمرسل إليه وعنوانه بما في ذلك المدينة والدولة والرمز البريدي.
- استخدم النقطتين بعد التحية ولا تستخدم الفصلة، ويجــب أن توجه التحية إلى شخص معين بطريقة رسمية. على سبيل المثال:

: طريقة صحيحة

Mr. Yehia السيد يحيى

Dear Yehia عزيزي يحيى

: طريقة خاطئة السيدة الفاضلة يسرا Honest Lady Yosra : طريقة صحيحة

: طريقة خاطئة Dear Yosra العزيزة يسرا

- استخدم تحية شخصية واذكر الاسم (وليس على سبيل المثال "لمن يهمه الأمـر") وحـاول بجديــة أن تعـرف الشخص الذي سيتلقى الخطاب، وإذا قضت الضرورة قم بالاتصال هاتفيا بالشركة واستفسر عنه. إذا لم تحصل على اسم معين فخاطب في رسالتك "مدير التشغيل"، "مدير التعيينات" أو ببساطة "المدير".
- يجب فصل الفقرات من بعضها البعض بمسافة سطر واحد، وليس من الضروري الدخول بالنص قلـــيلاً مـــن

- يجب استخدام التعداد النقطي والحروف السوداء في جسم الخطاب التمهيدي لتنظيم وإبراز المعلومات حتى تكون أكثر سهولة في القراءة. إذا قررت استخدام هذه الوسائل فلا تغالي في الاستخدام.
- في نهاية الخطاب اكتب "مع خالص التقدير" يتبعها التوقيع تحتها، ثم الاسم كاملاً ومطبوعاً تحت كل ذلــك. اتــرك دائما مكانا كافيا للتوقيع بين الجملة الختامية واسمك عندما تقوم بطباعة خطابك التمهيدي.

نصائح لكتابة الخطابات التمهيدية

طريقة كتابتك لخطابك التمهيدي على درجة من الأهمية توازى أهمية الرسالة التي تود توصيلها، وخطابك هو مثال على قدراتك التواصل والاتصال بالأخرين، ولا يوجد صاحب عمل مستعد لأن يوظف شخصاً لا يستطيع القيام بذلك بشكل فعال. فيما يلي ستجد بعض النصائح التي ستساعدك في كتابة خطاب يدل شكله وطريقته على قدراتك المهنية:

<u>اجعل للخطاب صفة شخصية:</u>

حاول في خطابك التمهيدي أن تخاطب الشخص المسئول عن التوظيف إذا أمكن ذلك، فعندما تكتب تحية عامة غير محددة يشعر المتلقي أنك لا تعرف الشركة معرفة جيدة، وهو شعور يجعل المتلقي للرسالة يشعر أنك غير متحمس للعمل مع هذه الشركة، وبالمثل فإن عبارة "لمن يهمه الأمر" ربما

لن تهم أي شخص على الإطلاق، أما "السيد الموقر" أو "السيده الفائنلة" فلا ننصحك بوا - إذا لم تستطع معرفة اسم المسئول _ لا تخاطر بإغداماب قارعك أو إثارة حايظته.

إذا لزم الأمر قم بإجراء مكالمة هاتفية أو باستخدام الإنترنت لتعرف اسم ولقب الشخص المسئول عن التوظيف، ثم تأكد أنك كتبت الاسم بطريقة صحيحة. تذكر أن المسئول عن التوظيف سيبحث عن أشخاص متميزين، فلا تتعجل في محاولة معرفة الشخص المسئول وربما تصبح الشخص الذي يقع عليه الاختيار.

<u>ک طبیعیا:</u>

استخدم لغة وجمل لغوية بسيطة وخالية من التعقيد. لا تداول أن تبدو كما لو كنت شخصا آخر، خاصة إذا كان هذا يعنى استخدام أغة مغالبة في الرسمية أو جمل معقدة أو كلمات لم تستخدمها من قبل (فقد تسئ استخدامها في خطابك)، وربما يكون قصدك هو خلق انطباع جيد ولكن قد ينتهي بك الأمر فتخلق انطباعا مغايرا تماما. اكتب كما تتكلم. كن رسميا ولكن لا تكن متصلبا. قل ما تريد قوله بشكل بسيط ومباشر ولا تعتمد على قواميس المرادفات. وكما فعلت مع سيرتك الذاتية استخدم الأفعال الدالة على الحركة لكي تكتب جملا كلها حيوية وقوة.

كن محددا وإذهب إلى النقاط الهامة مباشرة:

يجب أن يكون خطابك التمهيدي مثيرا للاهتمام بـ شكل يـدفع القـارئ أن يراجع سيرتك الذاتية، ولكنه لا يجب أن يكون أكثر مـن مقدمـة للـسيرة

الذاتيه وليس تكرارا لما. تأكد أنك قد أجبت على السؤال: "ما السبب الــذي يجلني أن أقدم وظيفة لهذا الله عص؟"

تجنب استخدام العبارات المستهاكة مثل: "اسمح لي بتقديم سيرتي الذاتية لسيادتكم" أو "أنا شخص أعرف كيف أتعامل مع الجمهور" فمن الصعب أن تعرض نفسك كشخص له مواصفات فريدة إذا كان عطابك يبدو مماثلا لجميع الخطابات الواردة الأخرى.

<u>کن إيجابد :</u>

لا تشكر من رئيسك في العمل أو تصف عملك الحالي أو السمابق بسه "ممل"، فمن الصعب توظيف شخص لا يعجبه شيء ويصعب التعامل معه. وأهم شيء لا تستخدم نبرة متوسلة للحد ول على وظيفة. فربما تساعل مدير التوظيف عن سبب استمات تك في طلبك للوظيفة.

<u>كن و اثقا من نفسك و لكن بدون عجر فة:</u>

لا تكن سلبيا أو متراضعا بشكل زائد عن الحد. أذكر أن لديك الموهلات السطلوبة لهذه الوظيفة ولكن لا تطالب بها، ولا تعلن أنك تعرف عن الشركة أكثر مما تعرفه بالفعل. اشرح أسباب جاذبية الشركة بالنسبة لك (لابد وأن يكون هناك سبب ما حيث انك تتقدم بطلب وظيفة فيها) واترك الموضوع عند هذا.

<u>كن مؤديا ووقورا:</u>

ربما كنت إنسانا لماحا تحب الفكاهة مع أصدقانك، ولكنك يجب أن تعامـــل صاحب العمل بكل احترام ووقار.

<u>اظهر كفاءتك:</u>

لا تضيع المساحة (ووقت القارئ) في تفاصيل غير ضرورية. احترم وقت صاحب العمل وذلك بأن تتأكد أن كل جملة في خطابك تساهم في توضيح اهتمامك بالشركة، وكيف أنك خير من يسد احتياجاتها، وكيف سنقوم بالاتصال بالشركة مرة أخرى في المستقبل القريب.

اطبع خطابك:

ولكن حاذر من أخطار الطباعة على برامج معالجة الكلمات. إذا أرسلت نفس الخطاب إلى عدة شركات تأكد أنك عدلت جميع الجمل الخاصة لتناسب كل حالة، فلا توجد شركة تحب أن تقرأ عن رغبتك في العمل معمنافسيها. اقرأ كل خطاب بعناية قبل أن تقوم بترقيعه.

اجعل من السهل الوصول البك:

تذكر أن تعطى صاحب العمل وسيلة الاتصال بك. تأكد أن رقم الهاتف الذي تذكره سيتم الرد عليه بشكل أكيد سواء بواسطة شخص ما أو بآلــة الرد الآلي. أذكر عنوان بريدك الإلكتروني إذا أمكن ذلك.

لا نترك الكرة في ملعب صاحب العمل. وضح له الاستجابة التي تنتظرها من هذا الخطاب وكيف ستقوم بالمتابعة فيما بعد. على سبيل المثال لا تقــم بإنهاء خطابك بـــ "وفي انتظار خطاب منكم في القريب العاجل".

راجع ودقق:

تأكد أن الخطاب يخلو من الأخطاء النحوية والهجانية ثم راجع مرة أخرى، فالأخطاء المطبعية والنحوية تعطى فكرة سيئة عن قدراتك في العمـــل. لا تعتمد اعتماد كليا على وظيفة مراجعة الهجاء الآلية الموجودة في بسرامج معالج الكلمات، فإذا استخدمت كلمة "هناء" بدلا من "هناك" فلسن يلاحظ برنامج معالجة الكلمات الخطأ الوارد. احتفظ بالقاموس على مقربة منك وراجعه للتأكد من الاستخدام السليم، وراجع أيضا "كتيب الكتابة السليمة" لأية استفسارات نحوية.

وقع الخطاب:

إذا نسيت توقيع الخطاب فربما شعر صاحب العمل أنك قد أرسلت نمـ وذج خطاب.

قم باخر اجه بشكل جيد:

اطبع سيرتك الذاتية وخطابك التمهيدي على نفس نوع الورق فمن شأن هذا أن يجعلهما يبدوان عملا حرفيا. لا تستخدم سوى طابعة تــستطيع إخــراج نسخ نظيفة يمكن قراءتها وخالية من العلامات غير المقصودة أو القذرة.

احتفظ بنسخة:

اعمل نسخة من كل خطاب ترسله واحتفظ به للرجوع إليه مستقبلا إذا لزم الأمر.

والآن .. بعد أن تعرفنا على كيفية كتابة الخطاب التمهيدى ، فهيا بنا نستعرض نموذجاً لخطاب تمهيدى ونرى كيف يكون ناجحاً : الأستاذ الفاضل / مدير عام الشركة العالمية للمعدات الثقيلة .

تحية طيبة وبعد ،

بخصوص الإعلان عن الوظيفة الشاغرة لشركتكم فإنه يسعدنى أن أتقدم بسيرتى الذاتية المرفقة مع هذا الخطاب آملاً أن نتال إعجابكم وأن تتناسب مع الوظيفة الشاغرة لديكم .

وفى انتظار ردكم في القريب العاجل .

مقدمه أحمد محمد إبراهيم 2004/4/12

راجع الخطاب السابق جيداً ، وأعرف أنه كان مـن الأفــضل أن يكون كما بالنموذج التالى :

أحمد محمد إبراهيم

20 شارع فؤاد – الإسكندرية Email: ahmed@msn.com

ت: 481234

الإسكندرية في 2004/4/12

السيد المهندس / محمود جمال ، مدير عام الشركة العالمية للمعدات الثقيلة.

تحية طيبة وبعد ،

يشرفنى أن أقدم إليكم خطابى هذا لشغلى الوظيفة التى أعانستم عنها مؤخراً ، وذلك لأنى أرى فى نفسى متطلبات هذه الوظيفة كما هو موضح فى سيرتى الذاتية المرفقة بهذا الخطاب . لذلك فإنسه يشرفنى أن أنضم لفريق العمل لديكم لما لكم من سمعة طيبة فسى مجال تخصصكم .

وتفضلوا بقبول وافر الاحترام والتحية ،

188/1/2



الفصل الثالث

كيف تدخل سوق العمل ؟

كيف تدخل سوق العمل؟

(كَلَّ إنساف يجب أن يجدف بمجاديفه الخاصة به .. مثل إنجليني)

بعد أن انتهبت - أخي الشاب - من إعداد ملفك الوظيفي ، أعنقد أنك تفكر الآن في الخطوة التالية .. قلنا من قبل أن الوظيفة سلعة ، ولكل سلعة سوقها ، وسوق الوظيفة هو سوق العمل والذي يتقابل فيه الباحثين عن عمل وأصحاب الأعمال الذين بملكون وظائف شاغرة ويبحثون عن الأفراد المناسبين لشغلها. ويمكننا أن نقسم سوق العمل إلى:



ولكل أداة من الأدوات السابقة لسوق العمل طريقة للتعامل الفعال معها ، وهذا ما نقدمه لك – أخي الشاب – في الصفحات التالية ؛ حتى تستطيع استغلال هذه الوسائل بطريقة تحقق لك الهدف المنشود.

إعلانات الصحف والجلات

غالبا ما يتم الإعلان عن الوظائف في الصحف الأكثر انتشاراً .. لذلك لابد أن تشتري هذه الصحف باستمرار أو على الأقل تشتري أكثرها شهرة في مجال الإعلان عن الوظائف ، ومن أمثلة هذه الصحف والمجلات : الأهرام – الأخبار – الجمهورية – الوسيط – مجلة الشباب وقد يذكر لك بعض الأصدقاء أن هناك بعض الصحف أو المجلات الأسبوعية أو الشهرية المحلية التي يتم فيها الإعلان عن الوظائف الخالية ، وفي هذه الحالة عليك بشراء هذه الصحف أو الحصول عليها للبحث عن الوظائف الخالية .

ملحوظات:

- ظات:
 يمكن قراءة واستعراض الصحف والمجلات في المكتبات العامة
 والمراكز الثقافية ونقل الإعلانات منها كما يمكن استعارتها من
 البائع وتبديلها بمبلغ رمزي جداً.
 لا تركز فقط على الإعلانات المبوية والأعمدة المخصصة
 للوظائف الخالية ، ففي كثير من الأحوال يتم الإعلان عن
 وظائف خالية في صفحات أخرى بخلاف صفحات الإعلانات
 المبوية وخاصة الوظائف المطلوبة لشركات كبرى وأجنبية.

والآن كيف يمكنك أن تعرف الإعلان عن الوظيفة ذو المصداقية من عيره.... تعالى نجرب!!



هذا الإعلان يتمتع بالمصداقية العالية لهذه الأسباب:

هذا الإعلان لا يتمتع بمصداقية لهذه الأسباب:

يأخذ مساحة إعلانية كبيرة في الجريدة . 1 مساحة إعلانية صغيرة .

2.غير محدد للمهارات والخبرات .

جملة (مرتب وحوافز) .

2.محدد الوظائف والأعداد .

3.محدد المهارات والخبرات .

وعلى أية حال حاول أن تجرب التعامل مع كل الإعلانات بحذر وافـــرض حسن النية حتى يثبت لك العكس.

وثق أن الله عز وجل يقف إلى جوارك مادمت جاداً ...

إعلانات طلب الوظائف

تتيح بعض الجرائد في إعلاناتها المبوبة للباحثين عن عمل أن يقوموا بعمل إعلان طلب وظيفة مختصر (مثل جريدة الوسيط) وكذلك بعض المجللات المتخصصة (مثل مجلة المهندسين) ولكن يعيب هذه الطريقة أنها لا تتبح لك كتابة الكثير من البيانات ، لذا يتم عادة التركيز على التخصص والمؤهل ووسيلة الاتصال.

شركات التوظيف الخاصة

معظمها يركز على تشغيل العمالة خارج مصر ... ولا يعمل في مجال التوظيف الداخلي .. وغالبا ما يكون مجال وظائفها محدود بنوعيات من الوظائف العادية والفنية .. وبالتالي لا يجب اللجوء إليها بصفة مطلقة إلا بعد التأكد من:

- أن الشركة التي سيتم اللجوء إليها معها ترخيص ولديها تــصريح
 بمزاولة تشغيل وتسفير العمالة.
- أن تقوم بتوقيع عقود موثقة ومبين بها شروط مناسبة وغير مضرة بالنسبة لك.
- لا تقبل العمل في وظيفة في غير تخصصك أو اهتمامك حتى ولو كانت ذات عائد مجـزي نـسبياً .. تأكـد أن العمـل المناسـب لتخصصك سيأتي في الوقت المناسب.
- بعض شركات التوظيف الكبرى والتي تعمل في مجال التوظيف
 الداخلي والخارجي غالباً ما يكون لديها قواعد بيانات وبنوك

معلومات للموارد البشرية ، وعادة ما نكون هذه الشركات أكثر مصداقية فبادر من الآن بإرسال سجل البيان الوظيفي الخاص بك إليها ليتم تسجيله في قاعدة معلوماتها.

ملحوظةً: لا تدفع أي مبلغ لشركات التوظيف الخاصة إلا عندما تحصل على فرصة عملك وتستقر فيها.

مكاتب العمل

وهي مكاتب حكومية اتسجيل طالبي العمل والباحثين مدا علمى مستوى الجمهورية ، نقوم بإعداد إحصاءات نوعية يتم استخدامها في دراسة سوق العمل ، كما يتم في الكثير من الأحوال إجراء اتصالات مع أصحاب العمل لعرض قوائم للباحثين عن العمل ومواصفاتهم .. وليس هناك ما يمنع مسن تسجيل بباناتك في مكتب العمل الذي يقع في محل إقامتك.



ملحوظة: اعلـم أن موظـف الحكومـة فـي مكتب العمل يأخذ مرتبه لخدمتك فتكلم معـه من هذا المنطلق دون استجداء أو اسـتعطاف ، وإذا واجهتك عراقيل أو مشكلات توجـه فـورا لمـدير مكتب العمـل واطلب تـسجيلك وتـابع هذا المكتب من حين لأخر.

نشرات التوظيف

غالبا ما تكون هذه النشرات حكومية ، مثل النشرة النسي يستم إصدارها بواسطة وزارة القوى العاملة ، والني تصدر بصفة دورية ، وتحتوي على العديد من فرص العمل بالداخل والخارج وشروطها وبالطبع سيكون من المناسب مداومة الحصول على هذه النشرة من مكاتب العمل وشرائها من باعة الصحف.



معلومات هامة:

أرسل طلبك الوظيفي إلى الجهات طالبة العمل على عناوينها الواردة بالنشرات بالبريد المسجل بعلم الوصول ما لم تكن الشركة قد حددت أسلوباً آخر لتقديم الطلبات.

أية بيانات عن الشركات الطالبة لعمالة يمكن الاستعلام عنها عـن طريــق مكتب العمل المختص التي تقع في نطاقه الشركة.

إذا كان لديك أي استفسار يمكنك الاتصال بوزارة القوى العاملة والهجرة: العنوان: 3 ش يوسف عياس – مدينة نصر – القاهرة ت: 12-11-10-4042910) ، ف: E-0209891 E-mail: mwlabor@idsc1.gov.eg

أو بمكاتب مديريات القوى العاملة بمحافظات:

القاهرة: مبنى مجمع التحرير الإسكندرية: 4 ش المتحف الروماني الجيزة: 80 ش صلاح سالم الشرقية: برج البريد – الزقازيق شمال سيناء: ش الفريق فؤاد ذكري

أو بمجلة العمل (النشرة القومية للتوظيف): 16 ش محمد فريد – القاهرة – ت: 391900 – 3960685

أو بالإدارة العامة للاستخدام الدائم والمؤقت بوزارة القوى العاملة: ت: 66 – 2609361 أو على الموقع الإلكتروني لوزارة القوى العاملة والهجرة: www.alhokoma.gov.eg www.emigration.gov.eg

مواقع التوظيف على الإنترنت



يوجد الآن مواقع على الإنترنت التوظيف فسجل نفسك فيها واحرص على متابعتها فقد يثير سجلك الوظيفي اهتمامهم و يدعونك لمقابلة شخصية و يمكن البحث عنها في:

محركات البحث

www.google.com
www.yahoo.com
www.excite.com
www.infoseek.com
www.hotbot.com
www.goto.com
www.av.com
www.search.com
www.1001sites.com
www.ayna.com
www.arabia.com
www.egyptsearch.com
www.hahoa.com
www.yahaga.com

و يمكنك أن تبحث بالكلمات التالية:

Recruitment

توظيف

Employment

عمالة

Recruitment Websites
Recruitment Company

مواقع توظیف شرکة توظیف

Free jobs

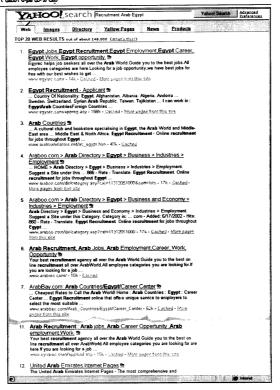
وظائف خالية

لتخصيص عملية البحث في الوطن العربي ومصر أو أيــة دولــة عربيــة

Arab, Egypt, Saudi Arabia, Kuwait, Iraq, Emirates, Bahrain, Lebanon, ...

وفيما يلي نموذج لعملية بحث في Yahoo باستخدام كلمات: . Recruitment Arab Egypt

^{*} تم توضيح عملية البحث مشروحة بالتفصيل فى كتاب استخدام الإنترنت لـــ م/أحمد حسن خميس ، من إصدارات دار البراء .



والآن نقدم لك - أخي الشاب - أهم مواقع التوظيف على شبكة الإنترنت:

www.Alexjobs.com

www.careeregypt.com www.marorec.com www.egyptmaster.com www.skill-link.com www.skillrate.com www.arabrec.com www.megahedgroup.com www.wadyelnile.com www.bayt.com www.zorona.com www.onrec.com www.jobsite.co.uk www.grb.uk.com www.totaltele.com/ttrecruitment www.jobsnation.net www.cwjobs.co.uk

وفيما يلي نماذج لأحد مواقع التوظيف على الشبكة...

وللانضمام إلى **سوق وظائف الإسكندرية الإلكتروني** يمكنك ملء الاستمارة المعدة لذلك على الموقع والموضحة الشكل

للة تشغيل الشباب (إشترك الآن)	42
استمارة تسجيل متعرب	
	* الإسم:
	* ناريخ البياد:
	* العنوان الحالى:
	* افسن:
	* المؤهل الدر اسى:
	* المهنة الحالية:
	* رقم البطاقة:
	* رقم التليفون:
:	* مويايل:
	* البريد الإلكنروني:
الإنتماق به آگ کیف نعصل علی فرصة عمل؟ آگ کیف تعصل علی فرصة استثمار فی مضور؟ آگ کیف تعصل علی فرصة استثمار فی مضور؟	
نسجيل	

طرق ابتكارية جديدة لدخول سوق العمل

(نحن نعيش في حالم لا يدى فيه الناس ماذا بريدوه ، وهم مستعدوه لفعل أك شئ مهما كاه صعباً ولك تقليدي . أما الأفضل فهو التخيل والابتكار .. دوه ماتيلذ)



يأخذ الآن سوق العمل شكلاً مختلفاً عن الشكل السابق – والذي يعرف بسوق العمل الرسمي أو الظاهر – ليتمثل في مجموعة الاسمالات وشبكة العلاقات الشخصية التي يمكن من

خلالها الحصول على الوظيفة المناسبة لك، وقد لا تكون لديك اتصالات أو معارف ذوي قوى مؤثرة ، ومن ثم عليك أن تبدأ في عمل وإقامة شبكة الاتصالات هذه لتحصل من خلالها على الوظيفة المناسبة... إن هذه الاتصالات القائمة ، أو تلك التي سيتم إقامتها بغرض الحصول على الوظيفة هي ما تعرف باسم سوق العمل الخفية ، وهي ذات أهمية بالغة في البحث عن الوظيفة المناسبة والحصول عليها ، ويتم التعامل في سوق العمل الخفية من خلال الأساليب التالية:

تطویر شبکة علاقاتك الحالیة

من المؤكد أن لديك معارف وأصدقاء وأقارب وجيران (هذه هــى شـبكة علاقاتك الحالية) ولكن المشكلة أنها يمكن أن تكون ضــعيفة بمعنــى أن أعضائها ليسوا من ذوي المناصب الكبرى نسبياً أو من أصحاب الأعمال ، أو من ذوي النفوذ والتأثير ، أو أن علاقاتك بأعضاء هذه الـشبكة ليـست

بالقوة المطلوبة ، أو التأثير المستهدف .. وليست هذه مشكلة نقف أمامك لانك تستطيع أن تتغلب عليها لتحصل على فرصة عمل من خلالها.

كل ما عليك هو أن تقوم بالخطوات التالية:

- ابدأ أو لأ باسترجاع كل معلوماتك عن معارفك.
- 2. ضعهم في جدول ورتبهم وفقاً لمدى عمق علاقتك بهم.
- 3. معارفك هم الأقرباء الأصدقاء الجيران وزمـــلاء العمــل السابق وزملاء الدراسة السابقين والمدرسين الــسابقين والأطبــاء الذين زرتهم في عيادتهم وتجمعك بهم صداقة والأشخاص الــذين تعرفت بهم في المسجد والنادي أو الذين تقابلت معهــم بااــصدفة ومعك طريقة الاتصال بهم.
- كل معارفك ذوى فائدة و لا تستثني أحد فربما يكون هو المقصود.

• الاستفادة من شبكة علاقاتك الحالية

- قد يمدونك بمعلومات عن وظائف متاحة في أماكن عملهم تـستطيع أن تتقدم إليها ، بل ويساعدونك في الالتحاق بها.
- وقد يقدمون لك معلومات تفيد بأنه سيتم الإعلان قريباً عن وظيفة ما ، مما يتيح لك السبق في التقديم.
- وقد يطلب من بعضهم ترشيح معارفهم وأقاربهم لشغل وظائف فـــي شركتهم.

وقد يتوسطوا لك عند بعض أصدقائهم من أصحاب الأعمال والمسئولين للالتحاق بوظيفة ، من منطلق أنهم يعرفون قدراتك ومهاراتك.

• بناء شبكة علاقات جديدة

إذا لم توفق في الحصول على فرصة عمل من خلال شبكة علاقاتك الحالبة فعليك أن لا تققد الأمل وقم ببناء شبكة جديدة للعلاقات مسن خــــلال هــذه الا. شادات:

- اسأل أحد معارفك أن يقوم بتقديمك إلى صديق له ليقوم بمساعدتك في الحصول على فرصة عمل.
- وإذا لم توفق مع الصديق الجديد ، عليك أن تسأله ليقدمك إلى صديق له ربما يكون أكثر قدرة على مساعدتك ، وهكذا.
- 3. اعمل على إيجاد روابط مع كل من يتم تقديمك إليه لتكون العلاقات الجديدة الفعالة التي يجب أن تؤدي بك إلى مجموعة مسن المقابلات مع أشخاص قادرين على مساعدتك في الحصول على فرصة عمل.

• مقابلة دعمك أو إمدادك بمعلومات عن وظيفة ما

وهي تلك المقابلة التي ستسعى إلى إجرائها مع أحد الأسماء في شبكة العلاقات الحالية والجديدة للحصول منه على دعم أو معلومات تفيدك في الحصول على الوظيفة ، لذلك فإن الأمر سيتطلب منك مهارة معينة تتركز

- على إقناع الشخص الذي سنقابله ببذل أقصى ما يمكن لمساعدتك بنفسه أو عن طريق آخرين ، وحتى يتم ذلك لابد من اتباع الخطوات التالية:
- إذا كان من تتصل به من معارفك القدامى .. أكد علاقة الـصداقة بينك وبينه.
- 2. وإذا كان شخصا جديدا قدمك أو أرساك إليه أحد معارفك القدامي ، تصرفك بلباقة واتزان يعكس أنك شخص ودود وجاد.
- 3. أياً كان الشخص الذي تتعرف عليه أو تتصل بـــه لأول مــرة .. اشرح موقفك بدقة .. دون أن يعني ذلك أن تحول الموقــف إلـــى حالة مأساوية ودرامية معقدة ، وإنما شرح الموقف يعني أن تبــين أنك قادر على العمل وراغب فيه وباحث عنه.
- 4. اخبره أنك تملك مجموعة من الخبرات والمهارات المتميزة التي يمكن أن تكون إيجابية لأي منظمة تلتحق بها .. إن شرح الموقف يعني نقل مجموعة من الحقائق والإيجابيات التي تدفع من يعرفها إلى مساعدتك ليس عن شفقة وإنما عن اقتتاع بأنك تستحق المساعدة ، بل أنه سيساعد الآخرين عندما يقدمك إليهم.
- 5. حدد له هدفك من المقابلة أو الاتصال ، فقد يكون الهدف ليس هو المساعدة المباشرة في الحصول على وظيفة ولكن مجرد الحصول على معلومات معينة تساعدك في الحصول على وظيفة أو تقديمك إلى أحد معارفه للحصول على وظيفة ، أو حتى للحصول على معلومات في الحصول على وظيفة أو لتدعيم موقفك، وتزكيت ك

لدى المسئولين في منظمة قد تقدمت إليها للحصون على وظيفة فيها وهو يعرف هؤلاء المسئولين .. فأيا كان الهدف لابد وأن تحدده له بدقة حتى يتمكن من مساعدتك.

- 6. اشرح له كيف يمكن أن يساعدك ، أي كيف يمكن أن يحقق الهدف من الاتصال ، وذلك بأن تقول بشكل مباشر وباكبر قدر مسن الوضوح أنني أطلب منكم معلومات عن كذا وكذا ... أو مساعدتي في الاتصال بالأستاذ الذي اعلم أنه صديقك لتزكيتي لديه .. وذلك عن طريق مكالمة تليفونية أو إعطائي خطاب توصية ، بما يعنى التحديد الدقيق لما تطلب منه.
- 7. لو كانت نتيجة الاتصال سلبية بمعنى أنه لا يستطيع مساعدتك ، لأنه لا يملك أدوات هذه المساعدة فلا يملك المعلومات المطلوبة ، ولا يعرف الشخص المطلوب ، ولا تتوقف عند هذا الحدد .. واسأله إذا كان له معارف أو أصدقاء آخرين يمكن أن يرسلك إليهم ، ليقوموا بمساعدتك.
- اشكره في النهاية على اهتمامه بأكبر قدر من السود والامتسان ،
 حتى لو لم يقدم لك أي مساعدة ، و لا تنس أن تتبادل معه طرق الاتصال (أرقام التليفونات).

والآن حتى تتأكد من قدرتك على الاستفادة من شبكة العلاقات في الحصول على فرصة عمل .. علينا أن نقوم بعمل التمرين التالي :

تصور أنك في مقابلة لشخص ما قد أرسلك إليه أحد معارفك ، ليسماعدك في الحصول على وظيفة بشكل مباشر أو غير مباشر والمطلوب منك أن تكتب في خطوات موجزة ومركزة ماذا ستقول في كل من النقاط التالية:

قدم نفسك :	. 1
اشرح موقفك :	.2
كيف يستطيع مساعدتك؟	.3
هل له معارف آخرین بستطیعون مساعدتك؟	.4
اشكره في نهاية اللقاء	

نموذج لاتصال هاتفى أو مقابلة دعم

محمد يبحث عن عمل وأعطاه والده توصية لأحد أصدقائه ، وقام محمد بعمل الاتصال وكانت المكالمة على النحو التالى :

- صباح الخير .
- أنا محمد عاطف وقد نصحنى والدى بالاتصال بك بخصوص الوظائف الشاغرة لديكم .
 - أتمنى أن أكون عند حسن ظنكم .
 - متى يمكن أن أقدم أوراقى إليكم ؟ .
 - سأكون سعيد جداً إذا تم قبولي في العمل .
 - أشكرك.
 - السلام عليكم .

إن هذا الاتصال لم يوضح فيه محمد بشكل مباشر وسريع مهارات أو وضعه الحالى (يعمل أم لا) ، ولم يستثير السامع حتى يساعده بطريقة مباشرة أو غير مباشرة ، مع العلم أن سعادة محمد التي أظهرها في النهاية لا تهم هذا الرجل كثيراً ، وهذا الحوار ربما لايتم إلى نهايت نظراً لأن الرجل ربما يكون ليس لديه أي وظائف شاغرة .

أقرأ الحوار التالى وقارن :

- اسمى محمد عاطف .
- واعلم أنك من أصدقاء والدى المقربين .
 - ولن اخذ من وقتك دقائق .
- فأنا حاصل على بكالوريوس هندسة قسم اتصالات .
- وأجيد صيانة شبكات الستالايت ، كما أجيد اللغة الإنجليزية.
 - ولكنى لا أعمل الآن ، وأرغب في العمل .
 - واعلم مدى علاقاتك في مجال عملك .
- فإن لم تجد لى وظيفة فحاول أن تساعدنى أن أجد وظيفة أو تساعدنى فى أن أصل لمن يجد لى وظيفة مناسبة .
 - فهل لك معارف من الممكن أن يساعدونى .
- أو هل تنصحني بعمل شيء معين لكي أحصل على وظيفة.
- على العموم يشرفنى أن أعطيك رقم تليفونى ربما يظهر
 أمامك من يساعدنى فى القريب.
 - وشكراً على وقتك الثمين في مساعدتي .

استخدام التليفون في البحث عن عمل



من المهم أن تكون قادر على استخدام التليف ون بطريقة فعالة ، لذلك لابد أن تتعلم كيف تستخدم التليفون بطريقة صحيحة وإيجابية، وبالتالي يجب أن تخطط لإجراء المكالمة قبل إجرائها.

- في حالة استخدام التليفون بغرض تحديد مقابلة
- لابد أن تذكر بأدب تحديد اسم الشخص الذي أوصلى بالاتصال وأعطاك رقم التليفون.
 - 2. أكد على أنك لا تنتظر منه أن يكون لديه وظيفة لك.
 - 3. اسأله أن يبحث عن وظيفة مناسبة.
- اخبره أنك تسعى إلى نصيحة في كيفية الحصول على وظيفة مناسبة.
 - 5. أكد له أن المقابلة لن تزيد عن 10 دقائق.
 - 6. اشكره وأكد الموعد.
 - إذا كان الاتصال التليفوني بغرض الاستفسار عن وظيفة موجودة فعلا.
 - 1. اذكر اسمك واسأل عن الشخص الذي ترغب في مكالمته.
 - 2. قدم نفسك واذكر الغرض من مكالمتك مثل:

اسمي محمد عاطف ... وقد طلبنكم بسبب وجود وظیفة شاغرة لــدیكم بناء على إعلانكم بتاریخ

- 3. حاول أن تعرض نفسك بأن تذكر أهم مؤهلاتك وخبراتك
 - اطلب إجراء مقابلة وظيفية.
 - 5. اسأل عن مكان الشركة.
 - 6. أكد على ميعاد المقابلة.
 - 7. اشكره على وقته.

ملحوظة: عليك أن تتحكم في درجـة ونبـرة صوتك وأن توضح ابتسامتك من خلال التليفون.

الاتصالات المكتوبة في البحث عن عمل



قد تكتب إلى شركة ما بناء على إعلانها عن وجود وظيفة شاغرة لديها .. أو قمت بعمل حصر للشركات التي يمكن أن تعمل بها وتريد

أن تراسلها .. أيا كان الموقف فلا بد وأن تراعي في إرسال وكتابـــة هـــذه الرسالة الإرشادات التالية :

- 1. أن يكون خطابك موجه إلى شخص معين .. اسم أو وظيفة.
 - 2. أن تكتب اسمك وعنوانك ورقم تليفونك على المظروف.
- في حالة إذا ما كان خطابك رداً على إعلان اكتب اسم الوظيفة الواردة في الإعلان ورقمها.
- ناكد من إبر إز كفاءتك ومهارتك التي تتوافق مسع الإعسلان أو الوظيفة ، ولا تشير إلى أي مهارات تتقصك.
 - 5. اتبع أبسط الطرق والجمل في كتابته.
 - من أن كتابتك ليس بها أي أخطاء لغوية.
 - 7. نسق الخطاب وجمله بحيث يكون سهلاً في قراءته وفهمه.
 - 8. اطبع خطابك على الحاسب الآلي وعلى ورق جيد وظرف جيد.
 - 9. احتفظ بنسخة من الخطابات التي ترسلها حتى تستطيع متابعتها.
 - 10. تابع الخطابات بشكل منتظم.

الاتصالات بالبريد الإلكتروني في البحث عن عمل.

Seeker لإحدى الـشركات التـي E-mail لإحدى الـشركات التـي أعلنت عن وظيفة شاغرة أو أنك قمت بحصر على

الإنترنت للشركات التي يمكن أن تعمل بها وتريد أن تراسلها ..

أيا كان الموقف ، فلا بد وأن تراعي في كتابة وإرســــال هــــذه الرســــالة الإلكترونية الإرشادات التالية:

- اكتب الرسالة في ورقة خارجية وعدلها حتى تستقر على نهائي ثم انقله إلى صفحة البريد .. يمكنك نقل الخطاب التمهيدي الذي أعددته من قبل وتأكد أنك ذكرت أين قرأت الإعلان.
 - 2. ارفق ملف سيرتك الذاتية بالرسالة.
- صمم نموذج لهذه الرسالة الإلكترونية واحفظـــه حتـــى تــستطيع استخدامه كلما احتجت إليه.
 - 4. اكتب اسم الوظيفة و/أو رقم الوظيفة كعنوان لرسالتك.
- 5. أرسل الرسالة إلى عنوان البريد الإلكتروني المكتوب في الإعلان أو إلى الشخص المسئول عن عملية التوظيف في إذا لهم تستطع معرفته قم بإرسالها على البريد الموجود على موقع الشركة.

السيرة الذاتية الإلكترونية

السيرة الذاتية الإلكترونية هي سيرتك الذاتية بشكل يمكن إرساله عبر البريد الإلكتروني أو الإنترنت. وميزة وجود سيرة ذاتية إلكترونية ببــساطة هــي أنك تستطيع التقدم إلى الوظائف المعلنة في العالم أجمع عن طريق البريسد الإلكتروني أو الإنترنت، ولن تحتاج إلى فاكس أو بريد عادى.

إذ كانت سيرتك الذاتية موجودة على جهاز الكمبيوتر أو على قرص مرن فلديك في الواقع سيرة ذاتية الكترونية، ولكن هذا ليس بالضرورة أكثر الأشكال فائدة. وعلى الرغم من حقيقة أن معظم برامج البريد الإلكتروني تستطيع التعامل مع المستندات المرفقة _ سواء كانت مكتوبة على برنامجي MS word perfect ، أو word perfect أو غيرها _ إلا أنه ليس صحيحاً أن كل شخص أو هيئة ترسل اليها مثل هذه المستندات قادرة أو مستعدة لاستقبالها في هذا الشكل. ولكن النص العادي المجرد Text (يطلق عليه أيضا النص SO والمميز بحروف الامتداد الثلاثة على مكن.

ولكي تجعل سيرتك الذاتية سهلة الاستقبال عالمياً اتبع الخطوات التالية:

استخدم أحد البرامج العادية لمعالجة الكلمات (مثل: WordPad الموجود بنظام التشغيل Windows بجميع إصداراته) وقم بكتابة سيرتك الذاتية بشكل عادى.

محوظة:أن شكل النص العادي المجرد هو شكل أساسي ـ أي أنه لا يعترف بأدوات تنسيق النص مثل التعداد النقطي أو الحروف السوداء أو المائلة. حاول ترك سطر خالي بين الفقرات واستخدم رمز النجمة (*) ورمز (+) والحروف الكبيرة لتحقق تأثيرا مماثلا. وفي كل الأحوال تأكد أن سيرتك الذاتية مقروءة حتى في غياب خصائص تنسيق النص.

- إذا سمح لك برنامج معالجة الكلمات بذلك حدد هوامشه عند صفر و 65 حرفا (ويعنى هذا أن أطول سطر بما فيه من مسافات بسبصل إلى 65 حرفا قبل أن ينتقل إلى السطر الجديد). من شأن هذا أن يجعل سيرتك الذاتية أسهل في القراءة كما يمكن طباعتها بلا مشاكل وهو شيء لا يقل أهمية.
- استخدم أمر "احفظ" (أو إذا كنت تحول المستند إلى شكل آخر استخدم أمر "احفظ باسم") لتحفظ مستندك كنص مجرد.

تذكر أن تضع الحروف txt كامتداد له في اسم الملف مثل: resume.txt

وهكذا أصبح لديك نسخة إلكترونية من سيرتك الذاتية يمكنك إرسالها إلى البريد الإلكتروني للشركات وإضافتها في مواقع التوظيف الموجودة على الإنترنت.

طلب الوظيفة

تعرف أن نقطة البداية في التوظيف - بعد الإعلان - هـي مسلء طلب الوظيفة وتعرف أن هذا الطلب بمثل أهمية كبيرة لأنه غالبا ما يكون أحـد أدوات التعرف الأولى ، فضلاً على أنه يوجه المقابلة الوظيفيـة ويعطـي انطباعا إيجابيا أوليا لدى القائمين بالعقابلة لأنه في الكثير من الأحوال يطلع على هذا الطلب اللجنة التي تقوم بإجراء المقابلة.

وطلب الوظيفة لا يخرج في شكله ومضمونه عن سجل الحياة الوظيفيـــة أو السيرة الذاتية (.C.V) وبالتالي فإن إعدادك لهذا السجل سيسهل عليك ملء طلب التوظيف بأسرع ما يمكن ودون أخطاء.

نموذج طلب توظيف / وظيفة							
الاسم :							
العنوان :							
التليفون :محمول:						التليفون :	
عدد الأو لاد :					الحالة الاجتماعية:		
	••••		•••••	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •			النوع :
	• • • • •						الرقم ااقومي
	••••		••••••		•••••		الجنسية :
	צ 🗀			هل تملك رخصة قيادة : 🗌 نعم			
							التعليم :
التقدير		اریخ - إلی		لمي	المعهد العا		المؤهل
							التدريب:
التقدير	ِکز	المعهد / المر	ِيخ - إلى		دة بالأسبوع	المد	اسم البرنامج
التاريخ الوظيفي:							
سبب ترك العمل	نَب	إجمالي المر	ليفة	الوذ	سم الشركة	J	التاريخ من – إلى

lült,	1 -11
<i>iul</i> c,	(DOS)

_		
	الحالة الصحية : اكتب أي مرض أو إصابة يمكن أن تؤثر في عملك أو على انتظام حضورك	
		l
	شروط العمل:	l
	 هل تقبل العمل في أي وردية؟ نعم	١
	,	l
	• هل تُقبل الالتزام بزي العمل؟ 🔲 نعم 🔃 لا	
l	 الرائب الذي تتوقعه: 	١
	اكتب أي هوايات أو اهتمامات لك:	
İ	الله اي موايت او اهمال ك:	١
l		١
1	مطومات إضافية:	١
		1
	اكتب في المساحة التالية أي معلومات إضافية تشعر أنها مهمة	۱
١		١
1		.
١		.
١		
1		
1		•
		•
	إمضاء	
ļ		_

بعض الإرشادات عند قيامك بملء طلب الوظيفة:

- إذا كان هناك تعليمات معينة مرفقة بطلب الوظيفة ...
 اقرأ هذه التعليمات بدقة لأن هذا أول اختبار لطالب الوظيفة في مدى النزامه بالتعليمات.
- إذا كان في الطلب موضوعات لا تنطبق عليك ضع خطأ أمامها واكتب لا ينطبق.
 - لا تكتب أية معلومات غير مسحيحة.
- لابد أن تكون معلوماتك دقيقة عن كل الأرقام والتــواريخ الواردة بالطلب.
 - لا تنس التوقيع في النهاية على الطلب.
- 6. أعط اهتماماً لكبر بالجزء الخاص بالمعلومات الإضافية ،
 وبين فيه أهم إنجازاتك وقدراتك الشخصية

ملحوظة: أملأ هذا الطلب عدة مرات لضمان سرعة ملؤه عنـد ذهابـك إلى الشركات المعلنة عن وظائف.



الفصل الرابح

المقابلات الوظيفية

المقابلات الوظيفية

أولاً: الاستعداد للمقابلة الشخصية

اترك انطباعا جيدا في المقابلة الشخصية وذلك بالقيام ببحث صغير قبلها. قم بالبحث عن معلومات عن الشركة والوظيفة فكلما زادت معلوماتك عن الشركة وعن الوظيفة التي تتقدم لها كلما ستبدو في صورة أفضل في المقابلة الشخصية. اهتمامك ودوافعك ستترك بلاشك أثرا جيدا عند القائم على المقابلة وستستطيع أن توضح كيف يمكنك أن تغيد الشركة.

نكلم مع أشخاص يعملون بها إذا أمكــن ، وقـــد نوجـــد بعــض مـــصـادر المعلومات على الإنترنت خاصـة إذا كانت شركة متداولة علناً.

ابحث عن المعلومات التالية:

- أماكن مكاتب الشركة
- المنتجات والخدمات
 - العملاء
 - المنافسين
 - فلسفتها
 - تاريخها
 - آخر أخبارها
- المعلومات المالية بما في ذلك الرواتب والسندات.

استعد للمقابلة الشخصية الفعلية:

- تدرب على إجاباتك عن الأسئلة المألوف.ة. وبالمشل قب بإعداد قائمة بالأسئلة التي تريد طرحها على صاحب العمل. معظم المقابلات الشخصية تأخذ المشكل التالي: أولا: أنت تجيب عن أسئلة خاصة بخبراتك ومؤهلاتك، ثم ثانيا: أنت تمال أسئلة حول الوظيفة.
- تدرب على المقابلة الشخصية مع صديق. يجب عليك توصيل كل المعلومات الهامة عن نفسك خلال 15 دقيقة.
 سجل هذا الشرح لتراجع الكلمات التي تستخدمها، وسرعتك وحركاتك الجسمانية.
- قم بإعداد مادة المقابلة الشخصية قبل أن تخرج. احــضر
 معك العديد من النسخ مــن ســيرتك الذاتيــة، وقاتمــة
 بالأشخاص الذين يمكن الرجوع إليهم، وإذا كان ملاثمــأ،
 نماذج من أعمالك. تأكد أن كلها حديثة.
- التزم المظهر الوقور والمهني في ملبسك ولكسن كن
 مرتاحا فيه. سيتم الحكم عليك في بعض الجوانب من

مظهرك. إذا كنت غير واثق مما تلبس، فالبس مـــا يبـــدو ملبساً محافظاً.

إرشادات بخصوص المظهر

بالنسبة للسيدات:

البساطة فى الملبس والمظهر هى الأساس . فإذا كنت محجبة فالأمر يسير ويجب عليك مراعاة الآتى :

- بدلة العمل البسيطة هي الأفضل.
- حذاؤك يكون مظهره معقو لا ، ويفضل أن يكون أسود اللون أو بنى .
 - الاعتدال في المكياج والعطور ، ويفضل عدم استخدامها .
- احرصى على انتقاء ألوان العمل ويفضل (الكحلى والرمادى وابنــــى
 والبيج و اللبني والأسود والأبيض) .
- شنطة يدك احرصى أن تكون عملية دون مبالغة فـــى شـــكلها ، ولا
 تضعى فيها أشياء تعوق فتحها وقفلها .

أما إذا كنت غير محجبة فراعى الاعتدال فى المظهر ، ولا تظنى أن مظهرك الجذاب وعطرك المفرط وميكياجك الواضح هو طريقك إلى الفوز بالوظيفة ، فالاعتدال مطلوب في كل أمور الحياة .

بالنسبة للرجال:

- من الضروري أن يكون القميص نظيفاً مكوياً ، ورباط العنق محافظاً.
 - المفضل ارتداء جاكيت بسيط أو بدلة عمل.
 - الحذاء لامع ونظیف ، ویفضل أن یکون اسود أو بنی اللون .
 - الشعر مصفف بعناية والأظافر مقلمة.
 - استخدام رائحة الكولونيا أو ما بعد الحلاقة بدون إسراف.
- خذ معك قلماً ونوتة للكتابة حتى تستطيع تدوين أي معلومات تحتاج
 إلى تذكرها (ولكن لا تأخذ هذه الملاحظات معك في المقابلة الشخصية).

ثانياً: أنواع المقابلات الشخصية

هناك أنواع مختلفة للمقابلات الشخصية التي قد تشارك فيها خلال عملية الاختيار ببن المنقدمين لوظيفة. وفيما يلي أهم هذه الأنواع وإرشادات عن طريقة التعامل معها:

• المقابلة الشخصية تحت الضغط النفسى

المقابلات الشخصية التي تستخدم الضغوط النفسية هي محاولة لمعرفة كيف تتصرف في مثل هذه الظروف. وقد يتحدث القائم على المقابلة الشخصية بشكل تهكمي أو قد يجادل معك أو يجعلك تنتظر. توقع أن يحدث هذا ولا تعتبره إهانــة شخصية موجهة لك. قم بالرد بهدوء على كل ســوال يطرح، واطلب التوضيح إذا كنت في حاجة إليه، ولا تتسرع في الإجابة. وربما توقف القائم على المقابلة الشخصية عن الكلام في لحظة ما خسلال طرح الأسئلة. اعرف أن هذه محاولة للضغط النفسي عليك. اجلس في سكون حتى يستمر القائم على المقابلة في طرحه للأسئلة. إذا مرت دقيقة بدون كلام اسأل إذا كان يحتاج إلى توضيح لتعليقك الأخير.

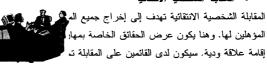
المقابلة الشخصية واحد _ أمام _ واحد



في المقابلة الشخصية واحد ــ أمام ــ واحد يكون تم الإقرار بأنك تمثلك من المهارات والنعليم مــا هــو ضروري للفوز بالوظيفة، ولكن القائم على المقابلــة يريد أن يرى إذا ما كنت ســتتوافق مــع الــشركة،

وكيف ستكمل مهاراتك المهارات الموجودة في بقية الإدارة. هنا يكون هدفك هو إقامة علاقة ودية مع القائم على المقابلة الشخصية وتعريف أن مؤهلاتك ستفيد الشركة.

• المقابلة الشخصية الانتقائية



التي يودون تغطيتها وسوف يبحثون عن البيانات المتناقضة في سيرتك الذاتية ويتحدون مؤهلاتك. أجب على أسئلتهم ولكن لا تتطوع بأية

100

معلومات إضافية، فهذه المعلومات قد تستخدم في غير صالحك. أحد أنواع المقابلات الشخصية عبر الهاتف.

نموذج لمقابلة انتقائية:

خالد من خريجي كلية التجارة قسم إدارة أعمال ، وذهب لمقابلة انتقائية لوظيفة شاغرة .

س / تكلم عن نفسك .

ج / أنا حاصل على بكالوريوس تجارة دفعة 98 قسم إدارة أعمال عملت في عدة شركات ، وأعمل الآن بشكل مؤقت كمدرس في انتظار الوظيفة .

س / لماذا تترك العمل في كل شركة ؟

ج / لحدوث بعض المشاكل مع أصحاب العمل .

فيما سبق كان الأحرى أن يهتم خالد بعرض جميع مهارات التى تخدم العمل بشكل مباشر كاللغات وغيرها . العمل بشكل غير مباشر كاللغات وغيرها . وعمله المؤقت هذا الذى ذكره وهو فى غير تخصصه كان معلومة إضافية ربما تأتى بنتيجة عكسية . وكان ينبغى ألا يترك انطباع سبئ بأنه دائم المشاكل مع أصحاب العمل ، وكان يمكن أن نكون المقابلة على الندو التألى :

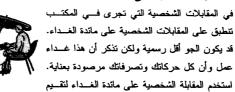
س / تكلم عن نفسك .

ج / أنا حاصل على بكالوريوس تجارة قسم إدارة أعمال بدرجة جيد دفعة 98 ، وأنا مهتم بإدارة الأعمال كعلم رئيسى يساهم فى تتميــة مؤسسات الأعمال ، وأجيد الكمبيوتر بمهارة ، وأجيد الإنجليزيــة ، وأعتقد أننى سوف أهوى العمل معكم وأهتم به .

س / قلت أنك تحب الاستقرار في العمل .. فلماذا تركت عملك السابق بعد فترة قصيرة ؟

ج / لأننى لم أجد نفسى فيه ، ولم يشبع رغباتي وقدراتي في اعمل .

المقابلة الشخصية على مائدة الغداء



أرضية مشنركة بينك وبين القائم على المقابلة. حاول أن تتبعه/ تتبعها في الحتيار الطعام ولياقة التصرف.



• لجنة المقابلة الشخصية



لجنة المقابلة الشخصية هي وسيلة شـــانعة، وفيهـــا ستواجه عددا من موظفي الشركة الذين يكون لهـــم حق اختيارك أو رفضك للوظيفة. عنـــدما تجيـــب

على أسئلة يطرحها عدة أشخاص نكلم مباشرة إلى الشخص الذي يطرح السؤال. ليس من الضروري أن تجيب وأنت متوجه للمجموعة بأكملها. في بعض لجان المقابلات الشخصية قد يطلب منك توضيح مهاراتك في حل المشكلات. ستقوم اللجنة بتحديد موقف ما وتطلب منك عصل خطة لمواجهة هذه المشكلة. لست ملزما في الحالة أن تقدم حلا نهائيا، فالقائمون على المقابلة الشخصية يريدون أن يعرفوا الطريقة التي ستطبق بها معلوماتك ومهاراتك في موقف حقيقي.

• المقابلة الشخصية الجماعية



المقابلة الشخصية الجماعية تصمم عادة لاكتشاف القدرات القيادية لمديري وموظفي المستقبل الذين سيتعاملون مع المستقبل الذين سيتعاملون مع الجمهور، يتم جمع أفضل المتقدمين معا في مقابلة شخصية غير رسمية ولها طابع مجموعة نقاش. يتم طرح موضوع

ما ويبدأ القائم على المقابلة في المناقشة. الهدف من المقابلة الشخصية الجماعية هو معرفة كيف تتفاعل مع الآخرين وكيف تستخدم معرفتك وقدراتك المنطقية لكسب الآخرين، إذا أديت دورك بنجاح في المقابلة

الشخصية الجماعية فقد تدعى إلى مقابلة شخصية أخرى أكثر توسعا وجدية.

• المقابلة الشخصية عبر الهاتف

المقابلات الشخصية عبر الهاتف هي مقابلات شخصية انتقانية التخلص من المتقدمين ذوى المؤهلات الضعيفة بحيث لا يتبقى سوى عدد صغير المقابلات الشخصية الخاصة. قد يتم الاتصال بك بدون سابق إنذار أو قد تتحول مكالمة هاتفية لمراجعة سيرتك الذاتية إلى مقابلة عبر الهاتف. هدفك في هذه الحالة هو أن تحصل على دعوة لمقابلة شخصية وجها لوجه، وهذه بعض الإرشادات الخاصة بالمقابلات الشخصية عبر الهاتف:

- توقع الحوار ، اكتب مسودة عامة بها إجابات عن الأسئلة التي قد تطرح عليك. ركز على مهارتك، وخبراتك، وإنجازاتك.
- تدرب على الإجابات حتى تشعر أنك مرتاح لها، ثم قـم باسـتبدال
 هذه المسودة بورقة ملاحظات عليها النقاط الرئيسية واحتفظ بهـا
 بجانب الهاتف.
- احتفظ ببياتك في مكان قريب ، احتفظ بأية بيانات هامة بما في ذلك سيرتك الذائية، وملاحظاتك عن الشركة، وورقة الملاحظات

التي أعددتها بالقرب من الهاتف. ستبدو مستعدا إذا لم تضطر إلى البحث عن المعلومات. تأكد أن لديك أيضا نوتة كتابة وقلما حتى تستطيع تدوين ملاحظاتك وأي أسئلة تريد طرحها في نهايسة المكالمة.

- كن مستعدا لأن تفكر وأنت واقف على قدميك ، إذا طلب منك أن تشارك بلعب دور معين، قدم إجابات مختصرة ولكن مفيدة، وتقبل النقد بكياسة وصدر رحب.
- تجنب الموضوعات الخاصة بالراتب ، إذا طلب منك تحديد الراتب
 الذي تتوقعه حاول تجنب هذا الموضوع باستخدام جملة تؤجل هذه
 المناقشة ، مثل :
 - على أن أعمل وعليكم أن تكافؤني .
- لا يهمنى الراتب فى البداية لأننى سوف أصل إلى ما أريد
 فى النهاية .
 - ماهو الراتب الذي حديتموه للوظيفة وسوف أرى .
- حاول الحصول على مقابلة وجها لوجه ، اعرض نفسك بالانتهاء بجملة مثل: 'عندي اهتمام خاص باكتشاف إمكانية العمل في شركتكم. وأتمنى أن يكون لي فرصة اللقاء معك شخصوبا حتى

نستطيع تقييم كل منا للآخر. لدى متسع من الوقت يوم الثلاثاء بعد الظهر أو يوم الأربعاء صباحا. أيهما أفضل بالنسبة لك؟"

حاول تغيير ميعاد المقابلة الشخصية المفاجئة ، لن تكون في
الحسن حالاتك في المقابلة الشخصية المفاجئة. إذا تم الاتصال بــك
على غير توقع حاول تحديد ميعاد للاتصال مرة أخرى وذلك بأن
تقول: "لدى ميعاد متعارض في هذا الوقت. هل يمكنني أن اتصل
بك مرة أخرى غدا بعد العمل، حوالي الساعة السادسة مساء?"



ثالثا: نصائح لمقابلة شخصية ناجحة

فيما يلي بعض النصائح التي يجب أن تصنفظ بهما فسي ذهنك قبل و أثناءالمقابلة الشخصية وبعدها مباشرة:

قبل المقابلة الشخصية

- عليك أن تتأكد تماماً من الموعد قبل الذهاب ، وأيـضاً عليـك أن تسأل مسبقاً عن كل التفاصيل الخاصة (المكان – الـدور – رقـم قاعة أو غرفة – اسم المسئول الإداري الـذي سـيتولى عمليـة الاستقبال والتقديم).
- 2. الأهم هو أن تفكر فيما ترتديه ، ويجب أن يكون مناسبا وأنيقا ومريحا وأحذر أن يكون غير متواتم مع طبيعة المناسبة كمقابلة وظيفية تحمل قدرا من الرسمية. وقد بينا فيما سبق بعض الإرشادات الخاصة بالمظهر المناسب لذلك.
- 3. عليك أن تأخذ في الاعتبار معوقات الانتقال من مكانك إلى مكان المقابلة .. فاحذر أن تذهب بعد الموعد المحدد المقابلة لأي سبب من الأسباب ، فالذهاب في الميعاد (أو قبله) عادة ما يفسر من قبل القائم على المقابلة الشخصية كدليل أنــك شــخص ملتزم وجاد في عمله ويمكن الاعتماد عليه.

- 4. كن إيجابيا وحاول أن تجعل الآخــرين يــشعرون بالراحــة فــي وجودك. أظهر تفتحك عن طريق تقديم التحية بمــصافحة قويــة بالأيدي وبالابتسام. تجنب قول أي تعليق سلبي على صاحب عمل حالى أو سابق.
- 5. لا نكن عصبيا، فكر في المقابلة الشخصية كحوار أو حديث وليس كاستجواب، وتذكر أن القائم على المقابلة يشعر بنفس العصبية التي تشعر بها ، وهـو يحاول نرك انطباع جيد لديك.

أثناء المقابلة الشخصية

- 6. يجب أن تبدو سعيداً ومتفاتلاً من لحظة دخولك إلى المكان ، وأن لا تثير أي مشكلة لأي سبب من الأسباب مع أي من الموظفين أو الزملاء الذين سيتم مقابلتهم ، والأهم أن تكون نفسك ، بمعنى أن لا تخرج عن طبيعتك ولا تتكلف ولا تتصنع.
- عندما تدخل قاعة المقابلة ، قدم نفسك لمن سيجري المقابلة وسلم عليه بحرارة وانتظر حتى يدعوك إلى الجلوس.
 - 8. لا تاطع محدثك أو تصحح له معلومة.
- 9. لا تذكر مدى حاجتك إلى الوظيفة أو تتحدث عن ظروف مأساوية
 تعيش فيها ستساعدك الوظيفة على تجاوزها.

- الك تسأل عن الراتب أو المزايا المتعلقة بالوظيفة أثناء المقابلة واترك المقابل هو الذي يذكرها. وإذا لم يفعل اسأل عنها فيما بعد.
- 11. لا تقل أي شيء يكون سلبياً عن المكان الذي كنت تعمل فيه ، أو الأفراد والمسئولين الذين كنت تعمل معهم.
- إذا كانت لك أسئلة عن الشركة أو الوظيفة فلا بد وأن تكون محددة في ذهنك قبل المقابلة .. وأن تسألها في نهايتها.
 - 13. أحذر الجدال والبعد عن الموضوعية في أي حوار أثناء المقابلة.
 - 14. أظهر تقتك بالنفس.. أنظر في عيني القائم على المقابلة مباشرة.
- 15. استمع جيدا إلى الأسئلة وانتظر حتى يتم الانتهاء منها ثم ابدأ فـــي الإجابة بصوت واضح بدون خوف أو تردد وبصدق .. حاول أن تقيم علاقة مودة بينك وبينه.
- 16. تذكر أن تصغي باهتمام، فالتواصل هو طريق ذو اتجاهين. إذا تكلمت أكثر مما يجب فربما فائتك بعض الملاحظات التي قد يعتبرها القائم على المقابلة على درجة كبيرة من الأهمية.
- 17. فكر قبل الإجابة على سؤال صعب. إذا كنت غير متأكد كيف تستطيع الإجابة على سؤال ما، فيمكنك الرد بسؤال آخر. على سبيل المثال: إذا سألك المحاور عن الراتب الذي تتوقعه، حاول الإجابة كما يلي: "هذا سؤال جيد، ما هو الراتب الذي قررتموه لأفضل مرشح للوظيفة؟"

- 18 عندما يأتي دورك، اسأل الأسئلة التي قمت بإعدادها من قبل، وهذه الأسئلة يجب أن تشمل أي معلومات عن الشركة أو عن الوظيفة لم تستطع الحصول عليها من بحثك.
- 19. لا تسأل أسئلة قد تثير علامات استفهام. إذا سألت : هل الانتقال إلى مكان آخر ضرورة؟ فسيفهم القائم على المقابلة أنك لا ترغب في الانتقال إلى مكان آخر على الإطلاق. إذا طرحت العديد من الأسئلة حول الإجازات فربما فكر القائم على المقابلة أنك مهتم بالحصول على إجازة أكثر من اهتمامك بالعمل بالشركة والإسهام بها. تأكد أن القائم على المقابلة يفهم السبب وراء طرحك هذه الاسئلة.
- 20. وضح أنك تريد هذه الوظيفة، وأظهر قدراتك على أخذ زمام الأمور وذلك بالحديث عن الوظائف التي تستطيع القيام بها من أجل فائدة هذه الهيئة وبإعطاء تفاصيل دقيقة عن مساعداتك لأصحاب العمل السابقين. يمكنك أيضا أن تسأل عن بعض التفاصيل الدقيقة للوظيفة مثل المهام، المسئوليات، الأشخاص الذين سيعملون معك، والشخص المسئول عن أداتك الوظيفي ويسشرف عليه.
- 21. تجنب الحركات الجسمانية السلبية فالقائم على المقابلة يريد أن يرى سلوكك واستجابتك تحت الضغوط. لذا قد يحاول استثارة أعصابك ليتمكن من معرفة ردود أفعالك تجاه المواقف المختلفة

التي قد تعترضك أثناء العمل. وتعتبر مراقبة تـصرفاتك أثناء المقابلة الوظيفية أحد الوسائل للحكم على مدى ثباتك ، فـلا تقلـق ولا تتوتر وتجنب علامات العصبية والتوتر النفسي التالية:

- لمس الفم بطريقة متكررة.
- إدعاء وجود سعال للحصول على مهلة للتفكيــر
 في إجابة للسؤال.
 - عض الشفة.
 - الابتسامات المقتضبة أو المفتعلة.
 - هز الساق أو القدم.
 - ثنى الذراعين أو وضعهما متشابكتين.
 - الجلوس في ترهل واسترخاء.
 - تجنب التقاء الأعين.
- الحركات العصبية مثل النقر على المكتب أو طرقعة الأصابع.

بعد المقابلة الشخصية

22.قم بإنهاء المقابلة بالمصافحة باليد، واشكر الشخص المسئول على وقته. كرر اهتمامك بالوظيفة ومؤهلاتك لها، واسال إذا كنت تستطيع الاتصال هاتفياً بعد عدة أيام لتعرف وضع طلبك للوظيفة.

إذا عرضوا عليك أن يقوموا هم بالاتصال بك اسألهم بـــأدب عـــن الميعاد المتوقع لهذا الاتصال.

23. ابعث برسالة قصيرة بها "شكراً على المقابلة الشخصية". بعد انتهاء المقابلة قم بإرسال رسالة شكر قصيرة. حاول إرسالها بحيث تصل قبل أن يكون الاختيار قد تم، وهذه الرسالة ستذكر القائم على المقابلة بمدى صلاحيتك لهذه الوظيفة، ولا تتحرج مسن ذكر أي من الموضوعات التي أثيرت خلال المقابلة. إذا كانت وسيلة الاتصال بالنسبة لهذه الوظيفة هي الإنترنت أو البريد الإلكتروني فأرسل رسالة شكر بالبريد الإلكتروني بعد المقابلة مباشرة ثم أرسل خطابا ثانيا بالبريد العادي. حاول أن ترسله بحيث يصل قبل أسبوع من قرار التوظيف.

24.تابع بمكالمة هاتفية إذا لم يتصلوا بك خلال أسبوع كما وعدوا.

رابعاً: الأسئلة المألوفة في المقابلات الشخصية

إذا تدربت على أسئلة المقابلات الشخصية ستصبح مؤهلاتك وإمكاناتك واضحة لك بشكل أفضل، كما ستصبح أكثر استعداداً لتوضيح كيف يمكنك أن تفيد صاحب العمل.

وفيما يلي بعض الأمثلة:

"تكلم عن نفسك"

بشكل موجز ومنظم قم بوصف مؤهلاتك التعليمية وإنجازاتك المهنية وأهدافك العملية. ثم صف بإيجاز مؤهلاتك لهذه الوظيفة وإسهاماتك التسي تستطيع تقديمها للهيئة. إذا كنت قد قمت بأبحاث كافية عن هذه الهيئة فستكون قادرا على تخيل المهارات التي تقدرها الشركة وتبحث عنها. أذكر هذه المهارات بالترتيب ثم قدم أمثلة لكيفية استخدامك لتلك المهارات. قد يأخذ هذا السؤال عدة صبغ وقد تكون أكثر تفصيلاً كما يلي:

مؤهلاتك العلمية:

- ما هي المواد أو الأنشطة التي كانت مفضلة بالنسبة لك في المدرسة؟
 - لماذا اخترت هذا التخصص؟
 - هل تنوى مواصلة تعليمك؟

خبراتك في العمل:

- ما ذا تعلمت من الوظائف السابقة؟
- ما هي أضخم مسئوليات تحملتها؟
- ما هي المهارات المعينة التي اكتسبتها أو استخدمتها فسي الوظائف
 السابقة المرتبطة بهذه الوظيفة؟
 - من هم الأشخاص الذين يمكننا الرجوع إليهم لمعرفة المزيد عنك؟

مهاراتك:

- ما الذي تستطيع القيام به و لا يستطيع ذلك أي شخص آخر؟
 - ما هي مؤهلاتك المرتبطة بهذه الوظيفة؟
 - ما هي المهارات أو القدرات الجديدة التي اكتسبتها حديثا؟
- أعطني مثالاً من وظيفة سابقة لقدر اتك على أخذ المبادرة.
 - ما هي أفضل إنجاز اتك حديثا؟
 - ما هو أهم شئ في الوظيفة بالنسبة لك؟
 - ما الذي يحفزك في عملك؟
 - ماذا كنت تفعل منذ وظيفتك الأخيرة؟
- ما هي الصفات التي تعتبرها هامة في شريكك في العمل؟

"لماذا تريد أن تعمل هنا؟" أو "ما الذي يثير اهتمامك بشركتنا؟"

لا توجد أسئلة كثيرة تعتبر أهم من هذا السؤال، ولهذا فمن المهم أن تجيب عليه بوضوح وحماس. وضح للشخص القائم على المقابلة الشخصية اهتمامك بالشركة. ضع أمامه المعلومات التي حصلت عليها عن الوظيفة والشركة ومجال العمل من خلال أبحاثك. تكلم عن الفوائد التي ستجنيها الشركة من مهارتك المهنية. وفيما عدا إذا كنت تعمل في مجال "المبيعات" فإن إجابتك لا يصح أن تكون ببساطة هي: "المال"، لأن هذا قد يقود القائم على المقابلة للتساؤل إذا كنت مهتما فعلا بالوظيفة.

"لماذا تركت وظيفتك الأخيرة؟"

قد يرغب القائم على المقابلة في معرفة إذا كنت قد واجهت أية مشاكل في وظيفتك السابقة. إذا لم يكن هذا صحيحا، فاشرح له السبب ببساطة، مشل: انتقلت بعيدا عن مكان العمل، أو توقف نشاط الــشركة، فقــدت وظيفتــي لتقليص الوظائف، وظيفة مؤقتة، عدم وجود فرص للترقي، الرغبــة فــي الحصول على وظيفة تناسب مؤهلاتي بشكل أفضل.

إذا كنت قد واجهت مشاكل، فكن أمينا. وضح أنك تتحمل المسئولية وأنك تتعلم من أخطاتك، واشرح نوع المشاكل النسي واجهنك (أو مسا تسزال تواجهك) مع صاحب العمل، ولكن لاتصف صاحب العمل بسشكل سلبي. وضح أنك تعلمت من هذه الخبرة وأنها لن تؤثر في عملك في المستقبل.

"ما هي أهم نقطة ضعف عندك؟"

كن إيجابيا وحول نقطة الضعف إلى موطن قوة. على سبيل المثال يمكن أن تقول: "كثيرا ما أقلق بشكل زائد على عملي، وأحياتا أعمل لوقت متأخر الأتأكد أن العمل قد تم على أكمل وجه".

"هل تفضل العمل بمفردك أم مع الآخرين؟"

الإجابة المثالية هي المرونة. ولكن في أي الأحوال كن أميناً. أذكر أمثلـــة تصف كيف أنك عملت في كل من هاتين الحالتين.

"ما هي أهدافك المهنية؟" أو " ما هي خططك المستقبلية؟"

القائم على المقابلة يريد أن يعرف مدى توافق خططك الشخصية مع أهداف الشركة. اجعله يدرك أن لديك من الطموح ما يجعلك تخطط للمستقبل. تكلم عن رغبتك في معرفة المزيد وفي تحسين أدائك، وكن محدداً على قدر المستطاع عن كيف ستستطيع تحقيق الأهداف التي وضعتها لنفسك. وتحت هذا النوع من الأسئلة تندرج المجموعة التالية:

- ما العمل الذي تتمنى أن تؤديه بعد خمس سنوات من الآن؟
 - كيف تحكم على نفسك بأنك قد وصلت إلى النجاح؟
 - أي نوع من الوظائف تريد؟
 - كيف ستتوافق هذه الوظيفة مع خططك المهنية؟
 - ما الذي تتوقعه من هذه الوظيفة؟

- هل تفضل مكانا معينا للعمل؟
 - هل يمكنك السفر؟
- ما عدد ساعات العمل التي تستطيع القيام بها؟
 - متى تستطيع أن تبدأ؟

"ما هي هواياتك؟" و"هل تمارس أي رياضة؟"

ربما كان القائم على المقابلة يبحث عن دليل لمهاراتك الوظيفية خارج نطاق خبرتك في العمل. على سبيل المثال: بعض الهوايات مثل لعبة الشطرنج أو البر يدج يشيران إلى وجود مهارات تحليلية، أما القراءة والموسيقى والرسم فهي هوايات إبداعية. الرياضات الفردية توضح العزم والتصميم، بينما قد تشير الرياضيات الجماعية إلى أنك تسعد بالعمل كجزء من فريق.

وربما يكون القائم على المقابلة ببساطة لديه فضول لمعرفة إذا كانت لـــديك أنشطة خارج العمل، فالموظفون الذين يجدون متنفسا السداعيا أو رياضـــيا للضغوط النفسية يكونون في معظم الأحيان أكثر صحة وسعادة وإنتاجا.

"ما هو الراتب الذي تتوقعه؟"

ربما لا تريد الإجابة على هذا السؤال بشكل مباشر، وبدلا من ذلك أعــد السؤال مرة أخرى للقائم على المقابلة وقل شيئا مثل: "لا أعلم. ما الراتــب الذي قررتموه لأفضل مرشح؟" دع صاحب العمل يقــدم العــرض الأول.

ولكن من المهم أيضا أن تعرف المعدل الحالي للرواتب بالنسبة لهذه الوظيفة. ابحث عن إحصاءات الرواتب في المكتبة أو الإنترنت وراجع الإعلانات المبوبة لترى الرواتب المعروضة للوظائف المشابهة في منطقتك. قد تساعدك هذه المعلومات في التفاوض حول الراتب والحوافز بعد أن يقدم صاحب العمل عرضه.

"ما الذي نسيت أن أسأله؟"

استغل هذه الفرصة لكي تلخص صفاتك ومؤهلاتك المتميزة وكيف يمكنك إفادة الهيئة. اقنع القائم على المقابلة أنك نفهم المطلوب من هذه الوظيفة وأنك ستنجح فيها.

أما عن الأسئلة التي يمكن أن تسألها أنت أثناء المقابلة ، فإنها بالطبع ستكون أقل كثيرا من الأسئلة التي ستوجه إليك ومن أهمها:

- ما هي المهام الأساسية للوظيفة؟ (التوصيف الوظيفى الدقيق) .
 - 2. ما هي فرص التدريب المتاحة في الشركة ؟
- ما هي نوعية الآلات المستخدمة لأداء مهام الوظيفة في الشركة؟
- هل توجد مشاكل فيما يتعلق باستخدام هذه النوعية من الآلات؟
 - من سأكون مسئو لا أمامه؟
 - 6. ما السبب في أن هذه الوظيفة خالية؟
 - 7. ماذا الذي تتوقع منى أن أضيفه إلى العمل؟

وختاماً

نصائح من القلب

🎔 نصائح من القلب 🎔

(إن الشغف القوى بأي شيء يضمن النجاح ، لأن الرهبة في الغاية سوف ترشد إلى الوسيلة .. ويلياح ماذليت)

أخي الشاپ.. و الآن بعد أن اكتشفت نفسك ومهاراتك وقدراتك و ملأت ملفك الوظيفي ورسـمت خطـة عملـك بنفسـك ودربـت نفسـك علـى اجتباز المقابلة الوظيفية بنجاح و بدأت البحـث عـن فرصـة العمـل المناسّبة لك ...

نقدم لك فيما يلـي بعض النصائح الصادقة والمبادئ المجربة ، والجميل في هذه النصائح أنها سوف تعود عليك بالفائدة علـى الفـور دون أي مجهـود منـك والمطلـوب منـك الآن فقـط .. هـو أن تهدأ ، وتأخذ نفساً عميقاً ، وأنت تقرأ هذه المبادئ ، وأن تفكر .. (كيف تصنع مستقبلك بنفسك؟) فأنـت لـديك إمكانات و قـدرات كبيـرة لا حـدود لهـا وتـذكر دائمـاً (لـيس هنـاك مـن يختـارك للنجاح، بل أنت الذي تختار نفسك للنجاح).

إن هذه الوصايا و المبادئ هدفها مساعدتك على أن ترسم يك سدة الوصي و المبادئ هدوب مساعدتك على ان لرسم لنفسك رؤية مستقبلية لتحقيق النجاح و تضع هذه الرؤية في خطة عمل يومية وتسجلها في مفكرتك اليومية لمدة شهر واحد (30 يوماً) ولكل يوم مبدأ ...

مبادئ النجاح

- صل وادع وأتبع الدعاء بالعمل (توكل على الله)
- 2. حدد أهدافك لتصل إليها (ارسم صورتك بنفسك)
- قسم المهام الكبيرة وتغلب على المصاعب (ابدأ العمل)
 - اجمع أوراقك وفكر قبل أن تنفذ (نظم نفسك)
 - 5. سجل أفكارك بانتظام (خطط لمستقبلك)
 - 6. العلم أساس العمل (علم نفسك)
 - 7. اقرأ وشاهد وتعلم كل ما يجري حولك (انتبه جيداً)
- 8. اعترف بنقاط ضعفك لتعرف نقاط قوتك (اطلب النصح)
 - 9. ابذل أقصى جهدك (لا تتوقع الكمال)
 - 10. ألزم نفسك بالتطوير اليومي (التطوير ليس له نهاية)
- 11. اخلد إلى الراحة عندما تشعر بالتعب (أعطِ لنفسك منحة)
 - 12. لا تنتظر الفرصة تأتى إليك (كن حاسماً)
 - 13. لا تعقد حياتك و لا تتشاءم (كن سعيداً)
 - 14. فكر في الحلول لا المشاكل (كن إيجابياً)
 - 15. انفتح على الأفكار الجديدة (كن مبتكراً)
 - 16. سيطر على الخلافات بدون تحيز (كن هادئاً)
 - 17. فكر بعقل غيرك (كن موضوعياً)
 - 18. صر وثابر وتحمل (كن محارباً)

كيف تحصل محلى فرصة محمل ؟

- 19. ابدأ من الآن في التصرف كشخص جديد (كن قدوة حسنة)
- 20. ابنِ حياتك على أساس إيمانك وتمسك بعقيدتك (كن مؤمناً)
 - 21. التزم بوفاء الوعد والأمانة والإخلاص (كن أميناً)
 - 22. افتخر بنفسك وبالقيم التي تتمسك بها (كن واثقاً)
 - 23. لا تخدع نفسك أو الآخرين (كن صادقاً)
 - 24. تخلص من عادة سيئة (كن مستقيماً)
 - 25. لا تنتظر الإذن لكي تفعل الخير (كن مبادراً)
 - 26. لا تتكبر و لا تؤذي أحداً (كن متواضعاً)
 - 27. اجعل كل شخص يشعر أنه مهم (كن لبقاً)
 - 28. اعترف دائماً بالفضل والجميل (كن شاكراً)
 - 29. العقيدة الميثاق الوعد الموت الحياة (احترم القدسية)
 - 30. انشر مبادئ النجاح بين الناس (كن صاحب دعوة)

والآن.. بعد أن قرأت هذه المبادئ يجب أن تعرف أن الالتزام هو الطريقة الأكيدة التي ستجعلك تواصل السير إلى المستقبل.

وصايا وإرشادات للنجاح في العمل والحياة

- ضع لنفسك خطة يومية وحدد أولوياتك
- ابدأ العمل في أي مكان , وفي أي وقـــت
 - اطلب المساعدة من الآخرين وساعدهم
 - خلص نفسك من الأناتية وحب الذات
 - عامل الناس كما تحب أن يعاملوك
 - قم بعملك قبل أن طالبك به أحد
 - احمد الله على ما أنت فسيه
 - تكلم مرة واستمع مرتين

 - ابدأ بنفسك ثم الآخرين
 - اتتبه دائماً لمستقبلك
 - فكر بإيجابية وهدوء
 - اسأل واستمع بإنصات
 - شارك في الفكاهة وابتسم
 - افتخر باعتمادك على نفسك
 - اجتهد في العمل أيا كانت طبيعته
 - اجعل في حياتك مبادئ وقيم مثلى
 - لا تقبل أي تسوية يكون فيها مذلة لك

- ابحث عن حل ولا تبحث عن أعذار
- ابحث أولاً عن الأجوبة السهلة
- افصل بین رغباتك واحتیاجاتك
 - قل ما تقصد و اقصد ما تقول
 - حاول أن تكون سعيداً
 - قوى جسمك وإرادتك
 - تعلم من أخطائك
 - أوفّ بوعودك
 - لا تؤذى أحداً
 - ۰ د تودی احدا
 - ثق في نفسك
 سامح بسرعة
 - استقم في حياتك
 - تجنب أصدقاء السوء
 - استمع إلى صوت ضميرك
- اجعل كل يوم من أيامك مناسبة خاصة
- اجعل نفسك معروفاً بحسن الخلق والأمانة
- افعل الأشياء الهامة ولا تكتفي بالأشياء العاجلة
- انشر حماسك بين الجميع واستمر دائماً في فعل الخير

دعوة للخاغت

أعزائكم الشباب

لا أخفيكم سراً فإننى لم أكن اود كتابة خاتمة لهذا الكتـــاب! لأنـــه يحمل لكم دعوة للعمل والنجاح، ومن الآن فهى تعد بداية لكل شاب جاد، أحب دعونتا، ووجد ضالته فيها.

والآن أخى الشاب ، أنت وحدك من يستطيع كتابـــة خاتمـــة هـــذا الكتاب ، وكننى أود أن أساعدك في كتابتها .

فعندما تشعر بالأمل ، وبالإيمان في قلبك ، وعندما تشعر بالرضا ، وعندما تضعر بالرضا ، وعندما تضع لنفسك خطة للبحث والحصول على العمل ، وعندما تنفذ ما اتفقنا عليه ، عندما يكون هذا الكتاب هو حديثك مع الأخرين ، عندما تحول ما قرأت فيه إلى واقع ، عندما تحصل على فرصة العمل المناسبة بالفعل ...

عندها فقط تكون قد كتبت الخاتمة لهذا الكتاب والبداية لطريقك العملى ، عندها شاركنى الفرحة ، وأخبرنى بمدى استفادتك . وختاماً .. ثق في أن الله – عز وجل – لن يضيع أجرك وجهدك مادمت جاداً ؛ لأن (

المؤلف فلا سطور

الاسم : خالد عزت خلاف .

الهوية: شاب مسلم مستقبلي .

المهنة : باحث في العلوم الإدارية والتنمية البشرية .

التخصص: تطوير الأعمال عن طريق نظم الابتكار و متخصص أيضا في التتمية الذاتية للشباب عن طريق جلسات التفكير الابتكاري و ورش العمل (صالونات المعرفة).

و ينتمي إلى:

مؤسس وأمين عام الجمعية المصرية لتنمية مهارات الشباب .

عضو جماعة الإدارة العليا .

عضو جمعية إدارة الأعمال العربية .

عضو المنتدى العالمي للتعلم الذاتي .

عضو المنتدى العالمي المستقبلي(حالة المستقبل)-المشروع الألفي للعالم .

مؤسس وصاحب مشروع تشغيل الشباب في الإسكندرية والقاهرة مؤسس وصاحب فكرة النادي المستقبلي الافتراضي (شغل نفسك بنفسك).

الدراسات والأوراق العلمية :

له عدة أوراق علمية تحمل اسم (أوراق مستقبلية) . له عدة بحوث دولية عن المعرفة في عصر العولمة . له عدة دراسات في المجامع المدنى للعالم الجديد . ساهم في صبيغة و إعداد مشروع لمنظمة اليونسكو .

ويعمل الآن على: سلسلة كيف لتتمية مهارات الشباب. عدة أوراق ودراسات علمية عن التشغيل الذاتي. تحذير : الكتاب محمى بعلامات مميزة ومسجلة ومن يحاول التزوير يعرض نفسه ومعاونيه للمساءلة الجنائية .

طبعة أغسطس 2005

رقم الإيداع 2004/8382 ISBN 977-17-1411-2



المركز المبيس : 11شارة درمحدد نافت - محفة البعث – الإسكندية تليفود وفاكسه: 4838326 (03)(2+) موبايل : 0123357844 (2+) (0101634294 (2+)

Email: info@egyptbooks.net URL: www.egyptbooks.net